

ASINEC

AÑO XXXVIII PRIMER CUATRIMESTRE 2026 | Nº 112

ASAMBLEA 2026

CONCURSO JÓVENES INSTALADORES | ENERXÉTIKA | FORMACIÓN



REBT

Obtén tu carné profesional con nosotros

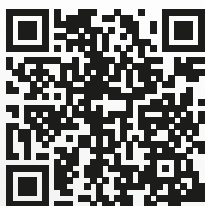
Consigue la habilitación en instalaciones de baja tensión.
Incluye los carnés de especialista en instalaciones con potencia superior a 10 kW y en locales con riesgo de incendio y explosión.

Inscríbete entre el 1 de abril y el 30 de junio y llévate de regalo un pack de herramientas*

- Set 10 herramientas aisladas con cinturón Wiha.
- Comprobador de tensión Wiha.

<http://www.fundacionsaltoki.org>

▼ TODA LA INFORMACIÓN ESCANEANDO ESTE QR



* Hasta final de existencias

Valorado en más de
200€



Índice

5 Editorial

6 Lo que hay que ver

7 Bienvenidos

8 Noticias ASINEC



8 Asamblea General Ordinaria

21 XIX Fase Provincial del Concurso Jóvenes Instaladores



26 Jornadas sobre Cuadros Eléctricos con SONEPAR



27 Formación en Riesgo Eléctrico y Maniobras en Centros de Transformación

28 La nueva tecnología SF6-Free de ORMAZABAL despierta gran interés entre los instaladores gallegos



29 ASINEC acerca la realidad profesional del sector al alumnado del IES Rosalía Mera

30 ASINEC participa en el encuentro «Noroeste 0 Emisiones»

31 Mesa de negociación del convenio colectivo siderometal de A Coruña

32 Noticias FEGASINEL

32 Ramiro Bello, nuevo presidente de FEGASINEL

32 FEGASINEL estuvo presente en la feria ENERXÉTIKA

33 Noticias FEDERGal



33 Asamblea general ordinaria de FEDERGal

33 ASINEC estuvo presente en el stand de FEDERGal en ENERXÉTIKA

34 Noticias FENIENERGÍA

34 Convención de Ventas Fenie Energía 2026

36 Colaboración

36 Riesgos invisibles en empresas instaladoras eléctricas: cómo el seguro marca la diferencia

38 Notas de prensa

50 Frases para a reflexión

50 Rincón para o humor



Revista ASINEC, no asume el contenido y las opiniones expuestas en las colaboraciones firmadas, que son responsabilidad exclusiva de sus autores.

DIRECCIÓN Y ADMINISTRACIÓN
ASINEC
Rafael Alberti, 7, 1º C-D
15008 A Coruña
Tel. 981 299 710
asinec@asinec.org
www.asinec.org

DIRECTOR
Rafael Suárez Méndez

DISEÑO EDITORIAL
José Rivera

PRODUCCIÓN GRÁFICA
Sistema Diseño

FOTOGRAFÍA PORTADA
Pombo Fotógrafo



Socios colaboradores ASINEC



Editorial

Hace apenas unas semanas celebramos nuestra Asamblea General Ordinaria bajo el lema «Peza clave». Un lema que refleja perfectamente la realidad de nuestro sector y el papel que desempeñan tanto ASINEC como las empresas instaladoras que forman parte de ella. La importante participación de asociados, invitados y representantes de entidades colaboradoras, el ambiente de compañerismo vivido durante toda la jornada y el respaldo a la labor desarrollada por la Asociación son una muestra de la fortaleza de nuestro colectivo.

Durante este primer cuatrimestre también hemos celebrado una nueva edición del **Concurso de Jóvenes Instaladores**, una iniciativa que nos permite acercar nuestra profesión a las nuevas generaciones y poner en valor unos conocimientos técnicos que resultan imprescindibles para la sociedad actual. Del mismo modo, hemos continuado desarrollando numerosas acciones formativas, conscientes de que la actualización permanente de conocimientos ya no es una opción, sino una necesidad para cualquier profesional que quiera mantenerse competitivo en un entorno cada vez más tecnológico y exigente.

Sin embargo, junto a estos motivos para el optimismo, existe una preocupación que se repite en todas las conversaciones mantenidas con nuestras empresas asociadas: la falta de mano de obra cualificada. Vivimos una época en la que la electrificación avanza a gran velocidad. La movilidad eléctrica, las energías renovables, la digitalización de edificios e industrias, las telecomunicaciones y la automatización están generando

nuevas oportunidades de negocio, pero también una creciente demanda de profesionales que el mercado laboral es incapaz de cubrir. Tenemos trabajo, tenemos proyectos y tenemos futuro, pero cada vez resulta más difícil encontrar personas formadas y dispuestas a incorporarse a nuestras empresas.

A esta situación se suma la incertidumbre derivada de la negociación del próximo convenio colectivo. Desde la representación empresarial compartimos la necesidad de mejorar las condiciones de los trabajadores y de dignificar aún más nuestra profesión.

Pero cualquier acuerdo debe construirse desde el equilibrio y teniendo en cuenta la realidad de un sector formado, en su inmensa mayoría, por pequeñas y medianas empresas. No podemos ignorar que determinadas propuestas planteadas en la negociación supondrían unos costes y unas cargas organizativas difíciles de asumir para muchas empresas. Y cuando una empresa desaparece, perdemos todos: empresarios, trabajadores, clientes y el propio sector.

Por ello, hacemos un llamamiento a la responsabilidad, al diálogo y al sentido común. Necesitamos un convenio que permita mejorar las condiciones laborales sin comprometer la viabilidad de las empresas que generan empleo, forman profesionales y sostienen la actividad económica de nuestra provincia.

Porque el verdadero reto de nuestro sector no es únicamente instalar la tecnología del futuro. El verdadero reto es garantizar que sigan existiendo empresas y profesionales capaces de hacerlo posible.



Porque el verdadero reto de nuestro sector no es únicamente instalar la tecnología del futuro. El verdadero reto es garantizar que sigan existiendo empresas y profesionales capaces de hacerlo posible.



Lo que hay que ver

A veces las situaciones más peligrosas no son consecuencia de una mala instalación, sino del uso inadecuado que se hace de ella con el paso del tiempo.

La imagen que acompaña estas líneas muestra una centralización de contadores ubicada en un recinto que, aparentemente, ha acabado convirtiéndose en almacén de leña. Seguramente quien tomó esta decisión no lo hizo con mala intención. De hecho, es muy probable que ni siquiera sea consciente del riesgo que supone almacenar materiales combustibles junto a una instalación eléctrica colectiva.

Y ahí radica uno de los principales problemas. Muchos usuarios desconocen que los locales destinados a centralizaciones de contadores, cuadros generales o instalaciones de enlace no son simples espacios libres dentro de un edificio. Sus dimensiones, accesos y condiciones de ventilación están diseñados para permitir el trabajo seguro de los profesionales, facilitar las operaciones de mantenimiento y garantizar unas condiciones adecuadas de explotación y seguridad.

Cuando estos espacios se utilizan como trasteros, almacenes o cuartos auxiliares, se dificulta el acceso a los equipos, se incrementa la carga de fuego del local y se generan riesgos que podrían tener consecuencias graves tanto para las personas como para el propio edificio.

Por este motivo, desde **ASINEC** venimos defendiendo la necesidad de que el futuro **Reglamento Electrotécnico para Baja Tensión** establezca la obligatoriedad de realizar revisiones periódicas de las instalaciones de enlace por parte de empresas instaladoras habilitadas. Un mantenimiento anual permitiría detectar situaciones como esta antes de que se conviertan en un problema, corrigiendo deficiencias, informando a las comunidades de propietarios y contribuyendo a mantener las instalaciones en condiciones adecuadas de seguridad.

Una instalación eléctrica segura no es solo la que se ejecuta correctamente, sino también la que se conserva y mantiene adecuadamente a lo largo de toda su vida útil.



Bienvenidos



Indicamos a continuación las nuevas incorporaciones tanto de asociados como de socios colaboradores que se produjeron desde el N° 111 de nuestra publicación **REVISTA ASINEC**.

Nuevos asociados

TECNIFON BARBANZA, S.L., de Boiro.
ACCIÓN MALLO, ÁLVARO de A Coruña.
DASILVA ALEJANDRE, MAIKEL de A Coruña.
MAGÁN MAZAIRA, MANUEL de Teo.
SENTIEC SOLUTIONS, S.L. de Santiago de Compostela.
NIETO GARCÍA, MANUEL de Val do Dubra.
REPARACIONES MAQUINARIA Y FRIO, S.L. de A Coruña.
LÓPEZ RAMOS, JESÚS de A Coruña.

Cambios de denominación

MBS SOLUCIONES ELÉCTRICAS, S.L., de Oza-Cesuras (antes Martín Bermúdez Suárez)

Nuevos socios colaboradores

CIDE HCENERGÍA

MAXGE EUROPE

ORMAZABAL MEDIA TENSIÓN

YOEMPLOO

SABSEG COMMERCIAL RISK CORREDURÍA DE SEGUROS



A todos y cada uno de ellos les damos nuestra más cordial bienvenida al colectivo de instaladores electricistas y de telecomunicaciones de A Coruña.



ILUMINA TU PISCINA. TRANSFORMA TU EXPERIENCIA.

En **BSLIGHT** fabricamos tiras **LED NEÓN** de alta calidad, diseñadas especialmente para proyectos exigentes de iluminación exterior y subacuática, como piscinas, spas y zonas wellness.

Gracias a su **diseño flexible**, su **elevada resistencia** y su efecto de luz continua **sin puntos visibles**, las tiras **LED NEÓN** transforman cualquier piscina en un espacio exclusivo, elegante y espectacular. Crea ambientes únicos, realiza la arquitectura de tu piscina y disfruta de una iluminación profesional pensada para durar.

Consulte a nuestro distribuidor **Eleko** para recibir asesoramiento técnico especializado, encontrar la solución de iluminación ideal para su piscina y solicitar un presupuesto personalizado adaptado a su proyecto.

SOLUCIÓN COMPLETA, RESULTADOS EXCEPCIONALES

En **BSLIGHT** te ofrecemos todo lo que necesitas para que tu piscina brille con la máxima calidad, eficiencia y diseño.

www.bsilight.es

Eleko

A Coruña

Pasteur, 11-13 Naves 5 y
13 Pol. Industrial A
Grela 15008 A Coruña
+34 981 160 000
comercial@eleko.es

Lugo

Rúa do Costureiras, 16
Polígono do Ceao
27003 Lugo
+34 982 212 325
lugo@eleko.es

Vigo

Avda. do Rebullón, s/n
36416 Mos Pontevedra
+34 986 422 255
mos@eleko.es

Ourense

Ctra Nacional N525,
km 232,4-32911 San
Cibrao das Viñas
Ourense
+34 988 228 032
ourense@eleko.es

Pontevedra

Polígono del Bao, 21
Parcela 6 36157
Pontevedra
+34 986 840 566
pontevedra@eleko.es

Asamblea General Ordinaria

Fecha: 17 DE ABRIL

Lugar: OLEIROS

El 17 de abril fue el día elegido por la Asociación para celebrar su Asamblea General Ordinaria en el histórico **Pazo de Xaz** en Oleiros, del siglo XIX que se sitúa entre las más importantes de Galicia.

Los asociados estaban citados a las 18:00 horas en primera convocatoria y a las 18:30 horas en segunda convocatoria, siendo este el momento en el que se inició la Asamblea correspondiente al año 2026 en el salón Los Castaños que se encuentra situado en el interior del propio pazo.

La Asamblea tuvo como lema «**Peza Clave**» haciendo referencia al papel que juega la Asociación dentro del sector y que estuvo encabezada por **Ramiro Bello Ferreiro**, como presidente de **ASINEC**, acompañado por la Vicepresidenta **Silvia Comba**, el Secretario Gerente **Rafael Suárez** y el Tesorero **Rafael García**. Después de dar la bienvenida a los asistentes, se comenzó la reunión.

El orden del día estuvo conformado por los siguientes puntos:

- Lectura y aprobación, si es el caso, del acto de la Asamblea General Ordinaria del 25 de abril de 2025.
- Presentación de la memoria de actividades 2025 e informe del presidente.
- Presentación y aprobación, si procede, del balance de ingresos y gastos del ejercicio 2025.
- Presentación y aprobación, si procede, del presupuesto de ingresos y gastos del ejercicio 2026.
- Movimiento de asociados en el año 2025. Propuesta de altas y bajas.
- Ruegos y preguntas.

El acta de la Asamblea de 2025 se había enviado previamente para conocimiento de los asociados y de esta manera evita realizar la lectura de la misma durante la reunión.

Una vez explicado este punto, la Asamblea ratificó el acta y fue aprobada por unanimidad.



A continuación fue el presidente el que tomó la palabra para presentar su informe que ya se incluía en la memoria de actividades 2025 de la Asociación y en el que hizo un repaso del año anterior, destacando el crecimiento de **ASINEC** y su consolidación en el sector.

Además de temas de interés general para los asociados, el presidente destacó el estado de la negociación del convenio colectivo como uno de los retos que como asociación tenemos por delante.

Finalizada su alocución, el Secretario-Gerente tomó la palabra para presentar la memoria de actividades del año 2025 donde explicó a la concurrencia todas las actividades e iniciativas desarrolladas por la Asociación, los servicios ofrecidos y, en definitiva, el funcionamiento de **ASINEC** en el día a día.

Dentro de este punto fue la Vicepresidenta quien hizo uso de la palabra para informar del estado de la póliza de responsabilidad civil colectiva, su alcance y las distintas opciones de personalización que ofrece, así como el coste para cada empresa asociada.

El siguiente punto del orden del día fue la aprobación del balance del año 2025 y fue el Tesorero quien explicó tanto los ingresos como los gastos que se produjeron durante el ejercicio, así como el resultado final. Este punto también fue aprobado de manera unánime.



GES

Puntos de venta especializados en material eléctrico, automatización, climatización y fontanería.

+40
AÑOS

DE EXPERIENCIA
AL SERVICIO DEL
INSTALADOR
PROFESIONAL

+80
PUNTOS
DE VENTA

ENCUENTRA
TU PUNTO
DE VENTA



TRANSFORMANDO EL FUTURO

NUESTRAS DIVISIONES

- ELECTROSTOCKS
- KILOVATIO
- FLUIDSTOCKS
- CUADROGES
- GESCLIMA
- GESMT
- GESBM
- GESLIGHTING
- GESPROJECTS
- GESSOLAR
- GESPCI



NUESTRAS CATEGORÍAS



NUESTRO GES ECOMMERCE



www.ecommerce.grupoelectrostocks.com
www.grupoelectrostocks.com

DESCÁRGATE LA **APP** DE
GES ECOMMERCE



KILOVATIO A CORUÑA

C/ Severo Ochoa, 79 Pol. Ind. La Grela, 15008, A Coruña
coruna@kilovatiogalicia.com
Tl. 981 173 300

KILOVATIO SANTIAGO

Vía Faraday 41A, Pol. Ind. del Tambre 15890 SANTIAGO DE COMPOSTELA, A CORUÑA
santiago@kilovatiogalicia.com
Tl. 981 555 804

KILOVATIO NARÓN

C/ Jesús Fernández Pita 122, 15773 Narón, A Coruña
naron@kilovatiogalicia.com
Tl. 981 063 999

•••
Súmate al azul GES www.grupoelectrostocks.com

El cuarto punto del orden del día también estuvo a cargo del Tesorero de la Asociación y consistió en la propuesta del presupuesto para el año 2026 y su consideración para aprobación a cargo de la Asamblea. Después de una explicación pormenorizada de cada uno de los apartados en lo que se invertirán los fondos de la Asociación y los ingresos esperados, el presupuesto para el año 2026 fue aprobado de manera unánime.

El siguiente punto del orden del día fue el movimiento de asociados durante el año 2025 que incluye tanto las altas como las bajas, así como los cambios de denominación de las empresas integrantes de la Asociación. La Asamblea también respondió de manera afirmativa a este punto.

Como viene siendo habitual, el último punto del orden del día fue el turno para ruegos y preguntas que fue aprovechado para entablar una conversación entre los asistentes y la Junta Directiva comentando diversos asuntos de interés, así como inquietudes por parte de los asociados.





Pasaba de las siete y media de la tarde cuando el Presidente dio por finalizada la Asamblea y los asistentes se reunieron en los jardines del Pazo con el resto de invitados que habían ido llegando poco a poco para celebrar

la «Cea de Confraternidade». Entre estos invitados se contaban asociados jubilados, socios colaboradores y representantes de otras asociaciones y gremios.



Expertos en soluciones

REDES DE COMUNICACIÓN

SEGURIDAD EN MÁQUINAS

AUTOMATIZACIÓN DE EDIFICIOS

COMPONENTES PARA CUADROS ELÉCTRICOS

AUTOMATIZACIÓN INDUSTRIAL

CLIMATIZACIÓN

TRANSICIÓN ECOLÓGICA Y DIGITAL

COMPONENTES DE EDIFICIO

EFICIENCIA ENERGÉTICA

ILUMINACIÓN

VEHÍCULO ELÉCTRICO

INSTRUMENTACIÓN

ENERGÍA SOLAR-FOTOVOLTAICA

DIGITAL INDUSTRY

TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA

CONDUCTORES ELÉCTRICOS

¡Estrenamos nuevas instalaciones!

En Galektra seguimos creciendo para estar más cerca de ti. Estrenamos unas modernas y amplias instalaciones pensadas para ofrecerte un mejor servicio, mayor capacidad logística y una experiencia aún más profesional.

Visítanos en nuestras nuevas instalaciones y descubre todo lo que hemos preparado para ti.

Galektra

Calle Galileo Galilei, nº 46
(Esquina con calle Newton)
15008 - A Coruña
T: 981 298 700



Los camareros fueron sirviendo el aperitivo que como en años anteriores fue preparado en formato cóctel y que había sido previamente seleccionado para hacer las delicias de todos los comensales. La meteorología acompañaba en este mes de abril y por lo tanto fue posible disfrutar del aire libre hasta bien entrada la tarde donde los habituales corrillos se formaron dando lugar a reencontros o presentaciones que permitieron estrechar lazos entre los asistentes.

Fecha: 17 DE ABRIL

Lugar: OLEIROS





temper | **RENOVABLES CRADY**

MARCA LA DIFERENCIA ENTRE UNA INSTALACIÓN FOTOVOLTAICA FUNCIONAL Y UNA VERDADERAMENTE PROTEGIDA



Soporte Técnico
985 793 204 (Ext.2)
tec@grupotemper.es

Descubre más en
www.grupotemper.com



Una vez finalizado el aperitivo, los asistentes accedieron al salón dispuesto con amplias mesas que permitieron continuar con el clima de confraternidad mientras se disfrutaba del plato principal y el postre que precedía a uno de los momentos más importantes de la velada como es el de entrega de insignias de oro.

En esta ocasión eran 14 los compañeros que reunían los méritos para ser merecedores de una insignia que acredita su compromiso con la profesión y con la Asociación.

- César Martínez Rey (ALCELEC, S.C.)
- Pablo Rey Iglesias (BEIRADO, XESTIÓN INTEGRAL DE OBRAS, S.L.)
- Jesús Calvo Pazos
- Juan Manuel Chans Paredes
- Modesto Calo Oliveira (ELECTRONOR NOIA)
- Miguel Ángel Souto Pernas (JOSÉ ANTONIO SOUTO VARELA, S.L.)
- Pablo Alejandro Lorenzo Romeo
- María Luisa Fernández Mosquera (MONTAJES AS PONTES, S.L.)
- Alberto Vieites Queijo (MRTL ELECTRICIDAD, S.L.)
- José Rial Quintáns
- Javier Mouro Pazos (SISTEMAS ELÉCTRICOS GMG HISPANIA, S.L.)
- Juan José Rey Vidal (SISTEMAS ELESOTEC S.L.U.)
- José Álvaro Val Vigo
- Manuel Zapata Manteiga

Fecha: 17 DE ABRIL

Lugar: OLEIROS





Después de la entrega de las insignias por parte de los miembros de la Junta Directiva se dio paso al sorteo de regalos cedidos por diversas entidades colaboradoras.

El sorteo es el momento más distendido de la jornada que siempre provoca risas y emoción a la espera de que el número sacado de la urna coincida con el otorgado a cada uno de los asistentes a la llegada al evento.

ENTIDADES QUE COLABORARON CON EL SORTEO DE REGALOS

ZPIR INGENIERÍA Y ARQUITECTURA,
S.L (RAMÓN ROMERO)

ANPASA

BTV ENDESA

BANCO SABADELL

CIRCUTOR

CLAVED

CONSULTORÍA INTEGRAL DE PRL

DIEXFE

EDIGAL

ELECTRO AVILÉS

ELEKO

FAMATEL

FERMAX ELECTRONICA, S.A.U.

FERNANDO GRANERO

GALEGA DE SOFTWARE

GALEKTRA

GRUPO ELECTRO STOCKS

LMT ABOGADOS

INSTAELECTRO

SPIT

ANTELO SEGUROS

MAXGE

MEGANOR (SUMELGA)

METALUX

MM CONECTA

NOVELEC

SALICRU

SALTOKI

GRUPO FORMA-T (SOLUCIONES

DE PREVENCIÓN Y SALUD)

SONEPAR

UNIÓN FENOSA DISTRIBUCIÓN

Fecha: 17 DE ABRIL

Lugar: OLEIROS

Este año, contamos con la colaboración de muchas entidades donantes que han querido participar en el sorteo.

Con el sorteo se pone punto y final a la «Cea de Confraternidad», si bien todavía fueron numerosos los asistentes que quisieron prolongar un poco más la noche tomando una última copa antes de abandonar el pazo.







¡NO TE LA JUEGUES!

Revisa tu instalación eléctrica para evitar riesgos.

www.asinec.org

Contrata solo con instaladores autorizados. Encuéntralos aquí.



ASOCIACIÓN PROVINCIAL DE INDUSTRIALES ELECTRICISTAS Y DE TELECOMUNICACIONES DE A CORUÑA



fenie energía

La compañía de los instaladores

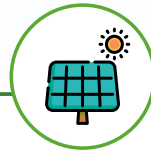


Haz que cuando tus clientes **piensen en energía, piensen en ti**

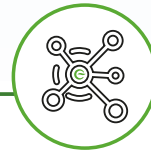
Hazte **Agente Energético**



Obtienes **remuneración permanente**



Amplías tu negocio con nuevos productos y servicios



Formas parte de la **mayor y mejor red de expertos energéticos** del país



Eres referencia para el cliente



Recibes apoyo y soporte técnico personalizado que permite centrarte en lo importante



Tienes a tu disposición **formación constante**

Electricidad • Gas • Productores • Comunidades energéticas • Servicios de Apoyo al Instalador • Generación • Eficiencia

¿Todavía tienes alguna duda?

Escanea el código QR y contacta con nosotros para más información



 planificacion@fenieenergia.es

 www.fenieenergia.es

XIX Fase Provincial del Concurso Jóvenes Instaladores

CONCURSO

Fecha: 27 DE MAYO

Lugar: BETANZOS

En cada edición de la feria **MATELEC**, **FENIE** organiza un concurso que busca el mejor instalador de España. Los candidatos al concurso se eligen a su vez entre las asociaciones provinciales.

Para elegir el candidato de la provincia de A Coruña, **ASINEC** organizó la fase provincial del concurso invitando a todos los centros de formación profesional de nuestra provincia. Cinco fueron los centros que respondieron a la convocatoria y presentaron un candidato:

- **Javier Tejo Blanco**, del C.I.F.P. Politécnico de Santiago.
- **Sebastián Lamas Anselmi**, del C.I.F.P. Universidade Laboral.
- **Marcos López Sánchez**, del I.E.S. As Mariñas.
- **Jorge Vázquez Freire**, del I.E.S. Monte Neme.
- **Adrián Carnota Mouriño**, del I.E.S. Rosalía Mera.

Entre estos centros, el IES de **As Mariñas de Betanzos** se ofreció para acoger el evento que se celebró el 27 de mayo desde las ocho y media de la mañana, hora a la que estaban convocados los participantes junto con sus tutores.

La prueba provincial pretende ser una réplica a pequeña escala de lo que será después la prueba estatal, por lo que en primer lugar se enfrentaron a una prueba teórica con la finalidad de comprobar el conocimiento y

manejo de los reglamentos técnicos de baja tensión y telecomunicaciones con una serie de preguntas tipo test.

Finalizada la parte teórica, dio comienzo la prueba práctica. El centro organizador dispuso una zona en la que se instalaron unos tableros de madera en los cuales cada uno de los participantes debería recrear una instalación eléctrica y de telecomunicaciones ayudados por un croquis que contenía una serie de cotas que indicaban como deberían disponerse los distintos elementos, así como un esquema eléctrico para poder realizar las conexiones.

El material necesario para poder ejecutar la instalación fue cedido por **METALUX** que desde hace ya unos años patrocina esta fase provincial desde el punto de vista logístico y organizativo.

Cada uno con su estilo, los participantes fueron progresando y los paneles se iban llenando poco a poco de los elementos de conducción de cables, el cuadro eléctrico o los receptores bajo la atenta mirada tanto de los tutores como de los asociados que desde primera hora se acercaron al centro para comprobar la evolución de los trabajos y que después serían jurado junto al representante de **METALUX**. El calor cada vez apretaba más en una mañana de finales de mayo y la organización realizó un receso para que los concursantes descansasen un momento, tomasen un merecido bocadillo y organizarasen ideas soltándose poco a poco los nervios.



La prueba se reanudó y claramente la pausa sentó bien puesto que todos progresaron de manera notable y las instalaciones cogieron velocidad de crucero quedando definidas, en algún caso casi rematadas, antes de la siguiente pausa que fue para la comida conjunta de concursantes, tutores y organización.

La comida sirvió para que los jóvenes instaladores compartieran impresiones y disfrutasen de un tiempo de descanso con vista a afrontar la recta final de un concurso que ya se veía que iba a ser muy disputado y de un gran nivel.

A las 18:30 finalizó la prueba práctica, quedando las instalaciones finalizadas y listas para que el jurado pudiese revisarlas y evaluarlas en base a los criterios de puntuación.

Como ya se viene realizando desde concursos anteriores, el jurado se dividió en dos grupos. El primero estaba conformado por los tutores de los participantes y el segundo estaba formado por los asociados de **ASINEC** **Francisco Javier Candal** (Pancho Fernández S.L.), **Juan Andrés Pita** (Sadense de Montajes S.L.), **David Rodríguez** (Electricidad & Ingeniería Noya, S.L.) y **Rafael García** (Electricidad Rafael S.L.) y el representante de **METALUX** **Rodrigo Bermúdez**.

Los jurados debían otorgar puntuaciones por la colocación de los elementos según las cotas indicadas, el orden y el método seguido, el consumo de material que haya necesitado para ejecutar la instalación, la seguridad personal mediante el uso de elementos de protección individual, la limpieza del puesto de trabajo, la colocación del tubo y la canal, la ejecución de las conexiones y el cableado.



El funcionamiento eléctrico era uno de los apartados que más puntos adjudicaba y requería que los receptores funcionasen según las instrucciones indicadas. Por último, también se valoraba la correcta medición en la instalación de telecomunicaciones.

Cada grupo de jurados entregó una única nota colegiada de cada concursante a la organización que realizó una media, siendo esta el resultado final de la prueba práctica a la que hubo que sumar el resultado de la prueba teórica.

Una vez contabilizados los resultados, el ganador fue **Marcos López Sánchez** del **I.E.S. As Mariñas** que ahora tendrá la oportunidad de participar en el concurso estatal y optar a ser el mejor instalador joven de España.

Desde la Asociación nos volcamos cada año con la organización de este concurso para apoyar la formación profesional de una manera cercana, implicando a los centros y a los alumnos para que conozcan a **ASINEC**. Nos enorgullece ver el nivel que presentan los futuros instaladores.

Hai canteira!





ASINEC
ASOCIACIÓN PROVINCIAL DE INDUSTRIALES
ELECTRICISTAS Y DE TELECOMUNICACIONES
DE A CORUÑA



XIX EDICIÓN-2026

CONCURSO XÓVENES INSTALADORES

FASE PROVINCIAL - A CORUÑA

📍 IES AS MARIÑAS
Betanzos
📅 27 de MAIO

PARTICIPANTES

CENTRO
C.I.F.P. POLITÉCNICO DE SANTIAGO
CONCURSANTE
JAVIER TEJO BLANCO

CENTRO
C.I.F.P. UNIVERSIDADE LABORAL
CONCURSANTE
SEBASTIÁN LAMAS ANSELMÍ

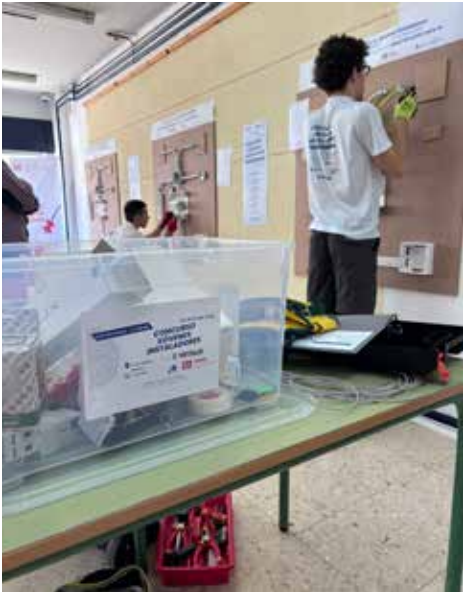
CENTRO
I.E.S. AS MARIÑAS
CONCURSANTE
MARCOS LÓPEZ SÁNCHEZ

CENTRO
I.E.S. MONTE NEME
CONCURSANTE
JORGE VÁZQUEZ FREIRE

CENTRO
I.E.S. ROSALÍA MERA
CONCURSANTE
ADRIÁN CARNOTA MOURIÑO

Patrocina:





JORNADAS Y CURSOS

Jornadas sobre Cuadros Eléctricos con SONEPAR

Fecha: 28 DE ABRIL
13 Y 14 DE
MAYO

Lugar: A CORUÑA
SANTIAGO

Gracias a la colaboración con **SONEPAR**, los asociados de **ASINEC** pudieron disfrutar de tres talleres sobre cuadros eléctricos (uno en Santiago y dos en A Coruña) impartidos por **José Antonio Uzal** e **Iván Valcárcel**. La formación tuvo un carácter muy práctico para lo que se invitó a los asistentes a llevar su propio equipo multifunción con el que podrían realizar pruebas y medidas con el objetivo de conocer mejor su propio equipo e interpretar los resultados obtenidos.

La formación se dividió en 4 módulos:

- Seguridad de la instalación en donde se realizaron pruebas de resistencia de aislamiento hasta 1000V, de continuidad verificando la unión equipotencial con corrientes de 200mA y de diagnóstico detectando derivaciones y envejecimiento del aislamiento.
- Puesta a tierra y bucle para lo que se explicaron los distintos métodos de medición, así como la medida de impedancia de bucle a tierra sin disparo diferencial y las mediciones de intensidad de cortocircuito.
- Protección diferencial haciendo pruebas en los equipos multifunción y observando el comportamiento de los diferentes tipos de diferenciales.
- Calidad eléctrica y redes para reconocer los armónicos, las anomalías de tensión y como gestionar los informes obtenidos.

Gracias a todo lo aprendido en esta formación los asistentes podrán, además de recabar información obtenida con su equipo multifunción, saber interpretarla y dar un mejor servicio a sus clientes y tener las instalaciones mejor protegidas.



Formación en Riesgo Eléctrico y Maniobras en Centros de Transformación

JORNADAS Y CURSOS

Fecha: 5 Y 7 DE MAYO

Lugar: A CORUÑA

De manera periódica, desde la Asociación se programan acciones formativas destinadas a mejorar la formación en la seguridad en las instalaciones y en esta ocasión estuvo orientada a la seguridad en los centros de transformación.

Impartida por **Antonio Sánchez** y sirviéndose de las instalaciones del **IES Rosalía Mera**, la primera de las dos jornadas en las que se dividía la formación tuvo como objetivo desarrollar el Real Decreto 614/2001 sobre riesgo eléctrico. Comenzando por su aplicación y las responsabilidades correspondientes dio paso a explicaciones más prácticas sobre qué es el riesgo eléctrico y cómo afecta al cuerpo humano, las posibles causas de estos accidentes y a partir de ahí como preparar las zonas para el trabajo, como realizar los trabajos sin tensión o las famosas cinco reglas de oro.

La segunda de las jornadas tuvo como epicentro las maniobras que se realizan en los centros de transformación. La primera parte fue conocer cada uno de los componentes de los CTs y de cada una de las cabinas con sus maniobras y seguridad correspondientes para continuar con el propio transformador con sus elementos de seguridad. El recorrido siguió explicando los cuadros de baja tensión como salida del centro de transformación.

Volviendo a la seguridad, en este punto se realizó una demostración de los equipos de protección individual que son necesarios para trabajar en un centro de transformación.

Para finalizar la formación, los asistentes pudieron realizar prácticas sobre el procedimiento de maniobras en las celdas de un CT.



La nueva tecnología SF6-Free de ORMAZABAL despierta gran interés entre los instaladores gallegos

JORNADAS Y CURSOS

Fecha: 28 DE MAYO

Lugar: OLEIROS

La jornada organizada por **ORMAZABAL** en A Coruña registró una excelente acogida y reunió a casi 100 invitados, una cifra que confirma el interés que despiertan este tipo de encuentros entre las empresas instaladoras y los profesionales del sector. La presentación estuvo dirigida por **Unai Leceta**, director de la delegación comercial de **ORMAZABAL** en Galicia, junto a su equipo, en una sesión que se convirtió en un punto de encuentro destacado para compartir conocimiento, analizar tendencias y conocer de primera mano las propuestas de una compañía con más de 55 años de experiencia, presencia en más de 50 países y una amplia trayectoria en el desarrollo de soluciones para la digitalización y automatización de la red eléctrica.

ORMAZABAL destaca la importancia de convocatorias como esta, que refuerzan la cercanía entre fabricantes y tejido instalador, favorecen el intercambio de experiencias y contribuyen a mantener al sector gallego conectado con la evolución tecnológica del mercado. La notable respuesta de asistencia demuestra, una vez más, el compromiso de los profesionales con la formación, la actualización técnica y la búsqueda de soluciones que den respuesta a los nuevos retos energéticos.

El impulso de las soluciones sin SF6

Uno de los aspectos que centró el interés de la convocatoria fue la apuesta de **ORMAZABAL** por soluciones libres de SF6, una línea en la que la compañía viene trabajando desde hace más de una década y que ya se ha materializado en desarrollos, como las celdas de distribución primaria *sbp.zero24* y las de secundaria *cgm.zero24*, destinadas a redes de distribución eléctrica de hasta 24 kV.

Según ha comunicado el propio fabricante, se trata de tecnología GIS (aislamiento en gas) que sustituye el SF6 por aire natural industrial como medio de aislamiento, por lo que no debe confundirse con AIS (aislamiento en aire).

Las celdas GIS se caracterizan por disponer sus partes activas en el interior de una cuba sellada de por vida en una atmósfera controlada. De esta forma, agentes externos como humedad, salinidad, contaminación, polvo, etc. no comprometen su funcionamiento. Esta propuesta permite mantener los mismos niveles de seguridad, fiabilidad y rendimiento que los equipos en SF6 existentes hasta ahora, al tiempo que reducen el impacto medioambiental.

Esta evolución tecnológica se enmarca en una estrategia más amplia orientada a impulsar una red más digital, automatizada y preparada para integrar renovables, almacenamiento, movilidad eléctrica e infraestructuras críticas, ámbitos en los que Ormazabal cuenta con una implantación internacional consolidada.



ASINEC acerca la realidad profesional del sector al alumnado del IES Rosalía Mera

JORNADAS Y CURSOS

Fecha: 25 DE FEBRERO

Lugar: A CORUÑA

Rafael Suárez y Alberto Orgueira acudieron, en representación de **ASINEC** y a petición del **IES Rosalía Mera** de A Coruña, para ofrecer a los estudiantes de Formación Profesional de la rama de Electricidad una visión práctica del ejercicio profesional en el sector.

Durante la jornada, los alumnos tuvieron la oportunidad de conocer, desde una perspectiva profesional, los trámites necesarios para constituirse como empresa habilitada en instalaciones eléctricas y de telecomunicaciones, así como los aspectos técnicos y normativos relacionados con las infraestructuras de recarga de vehículo eléctrico. Asimismo, se presentó la aplicación FEGA-PC como una herramienta de gran utilidad para las empresas instaladoras en la tramitación y registro de instalaciones eléctricas de baja tensión. Para completar esta presentación, se realizó una demostración práctica de la aplicación, mostrando paso a paso la tramitación telemática de una instalación de baja tensión.

En el bloque dedicado a las infraestructuras de recarga de vehículo eléctrico, se realizó un repaso de la normativa de aplicación, especialmente de la ITC-BT-52, deteniéndose en los distintos esquemas de instalación posibles y en los requisitos específicos que diferencian estas instalaciones del resto de las contempladas en el Reglamento Electrotécnico para Baja Tensión (REBT). Durante esta exposición se analizaron diversos casos prácticos que permitieron a los asistentes comprender mejor las principales características de este tipo de instalaciones.

Desde **ASINEC** queremos agradecer al **IES Rosalía Mera** la confianza depositada en nuestra Asociación para la organización e impartición de esta jornada, que contribuye a acercar la realidad profesional del sector a los futuros técnicos instaladores.



¡Solo para asociados!
Lista de difusión **Whatsapp**
ASINEC

Solicita tu alta en la lista de difusión y podrás disfrutar de toda la información al instante, circulares, emails, noticias, etc.



ASINEC participa en el encuentro «Noroeste 0 Emisión»

JORNADAS Y CURSOS

Fecha: 3-5 DE JUNIO

Lugar: CARBALLO

ASINEC participó en el encuentro «Noroeste 0 Emisión», organizado por Axober y celebrado del 3 al 5 de junio en el Fórum Carballo. El evento tuvo como objetivo impulsar la descarbonización de la Costa da Morte mediante la promoción de la movilidad sostenible, la protección del cielo nocturno, la eficiencia energética y la innovación.

«Noroeste 0 Emisión» se consolidó como un foro multidisciplinar que combinó divulgación, formación técnica y demostraciones prácticas para abordar los retos de la transición energética en la Costa da Morte. El programa puso especial énfasis en cuatro ejes estratégicos: movilidad sostenible, calidad del cielo nocturno, eficiencia energética e innovación, mostrando soluciones reales para avanzar hacia un modelo más sostenible y competitivo.

El gerente de **ASINEC**, **Rafael Suárez**, participó en la jornada celebrada el 3 de junio, centrada en la relación entre la noche, el territorio y la sostenibilidad. Concretamente, intervino en la mesa redonda sobre tecnología y protección del cielo nocturno en Bergantiños, moderada por **Óscar Lodeiro**, experto en iluminación responsable, junto a **Lucía Giráldez**, divulgadora científica, y **Víctor Tilve**, profesor tutor del Centro Asociado de la UNED en Pontevedra y divulgador científico.

Durante el debate se analizaron diferentes estrategias para mejorar la calidad del cielo

nocturno en Bergantiños mediante una iluminación más eficiente, sostenible e inteligente. **Rafael Suárez** destacó que «la mejor iluminación no es la que más ilumina, sino la que ilumina mejor», subrayando la importancia de adaptar la luz a las necesidades reales de cada entorno.

Los participantes coincidieron en que la contaminación lumínica no se combate apagando las luces, sino gestionándolas de forma inteligente. También destacaron la necesidad de impulsar acciones de formación y sensibilización dirigidas a administraciones públicas, empresas, instaladores y ciudadanía.

En este sentido, **Rafael Suárez** recordó el papel fundamental que desempeñan los instaladores al convertir los proyectos en soluciones reales y destacó que la tecnología actual permite compatibilizar seguridad, eficiencia energética, sostenibilidad y protección del cielo nocturno. El principal desafío, señaló, ya no es técnico, sino cultural: apostar por iluminar mejor en lugar de iluminar más.

La jornada concluyó poniendo en valor el potencial de Bergantiños para convertirse en un referente de iluminación responsable y de aprovechamiento de la noche como recurso ambiental, cultural y turístico de futuro.



Mesa de negociación del Convenio Colectivo Siderometal de A Coruña

El sector siderometalúrgico de la provincia de A Coruña se encuentra actualmente inmerso en el proceso de negociación de su convenio colectivo provincial. Se trata de una negociación especialmente relevante para las cerca de 18.000 personas trabajadoras y para las cientos de empresas que desarrollan su actividad en un sector estratégico para la economía de nuestra provincia.

ASINEC participa en este proceso formando parte de la representación empresarial junto con el resto de organizaciones integradas en la mesa negociadora. Desde el inicio de las conversaciones hemos mantenido una actitud de diálogo, responsabilidad y voluntad de acuerdo, convencidos de que la negociación colectiva debe servir para alcanzar soluciones equilibradas que permitan mejorar las condiciones laborales sin poner en riesgo la competitividad de las empresas y el mantenimiento del empleo.

Durante los últimos meses se han celebrado numerosas reuniones de trabajo en las que ambas partes han expuesto sus planteamientos. Como muestra de nuestra voluntad negociadora, la representación empresarial presentó recientemente una propuesta de avance sobre aquellos aspectos que la propia parte social había identificado como prioritarios. Entre otros asuntos, se plantearon mejoras en materia salarial, reducción de jornada, incremento de días de vacaciones, regulación de los contratos fijos-discontinuos y ampliación de determinados supuestos de subrogación.

Esta propuesta suponía un esfuerzo importante por parte de las empresas y evidenciaba la disposición de la representación empresarial a seguir avanzando en la búsqueda de un acuerdo. Sin embargo,

posteriormente dos de las organizaciones sindicales presentes en la mesa trasladaron una nueva plataforma compuesta por un elevado número de modificaciones que afectan a numerosos artículos del convenio y que incorporan importantes incrementos de costes laborales, nuevas obligaciones organizativas y limitaciones a la capacidad de gestión de las empresas.

Aunque compartimos la necesidad de seguir mejorando las condiciones del sector, una parte significativa de estas reivindicaciones resulta difícilmente asumible para muchas empresas, especialmente para las pequeñas y medianas empresas que constituyen la mayor parte del tejido productivo del metal en nuestra provincia. La aplicación íntegra de algunas de estas medidas podría comprometer seriamente la competitividad, la capacidad de inversión y, en determinados casos, la propia viabilidad de algunas compañías.

Por ello, desde **ASINEC** seguiremos defendiendo una negociación realista, basada en el análisis técnico de las propuestas y en la búsqueda de acuerdos equilibrados. Creemos que el objetivo común debe ser alcanzar un convenio moderno, que mejore las condiciones laborales y aporte estabilidad a las personas trabajadoras, pero que al mismo tiempo sea sostenible para las empresas que generan empleo y riqueza en nuestro territorio.

La negociación continúa abierta y confiamos en que, desde el diálogo, la buena fe negociadora y la responsabilidad de todas las partes, sea posible alcanzar un acuerdo beneficioso para el conjunto del sector siderometalúrgico coruñés.

TRABAJAMOS UNIDOS PARA UN CONVENIO EQUILIBRADO Y POR EL FUTURO DEL SECTOR



Asociación Provincial de Empresas Siderometalúrgicas de A Coruña



Asociación Provincial de
Talleres
de Reparación de
Vehículos de La Coruña



Ramiro Bello, nuevo presidente de FEGASINEL

La Federación Galega de Asociacións de Instaladores Eléctricos y de Telecomunicaciones (FEGASINEL) celebró el pasado 8 de abril de 2026 su Asamblea General Ordinaria en Santiago de Compostela, en la que, entre otros asuntos, se procedió a la renovación de sus órganos directivos.

Durante la sesión se aprobaron la memoria anual de actividades, las cuentas de los ejercicios 2024 y 2025, así como el presupuesto para el ejercicio 2026.

La nueva composición del comité ejecutivo de FEGASINEL queda configurada de la siguiente forma:

Presidente: D. José Ramiro Bello Ferreño (ASINEC)

Vicepresidentes:

D. Diego Padín González (INSTALECTRA)

D. Eduardo Vázquez Vila (APIEL)

D. Francisco Meije Fernández (INSTALECTRO)

Tesorero: D. Eduardo Vázquez Vila (APIEL)

Contador: D. Diego Padín Juan González (INSTALECTRA)

Secretario: D. Rafael Suárez Méndez (ASINEC)

Entre las líneas de trabajo prioritarias destacan reforzar la interlocución con administraciones y distribuidoras, la unidad de las cuatro asociaciones gallegas para hacer un frente común para lograr la mejora de los procedimientos, y defender los intereses de un sector clave para el desarrollo energético y tecnológico.



FEGASINEL estuvo presente en la feria ENERXÉTIKA

La Federación Gallega contó con presencia en la Feria ENERXÉTIKA, donde además de contar con un stand para la atención tanto de los asociados que acudiesen a la feria como del resto de visitantes que pudieran estar interesados en incorporarse cualquiera de las cuatro asociaciones.

Aprovechando la proactividad de la Federación y en un espacio tan relevante como esta feria sectorial, se programaron dos jornadas técnicas sobre la gestión de los CAEs

con la colaboración de FENIE ENERGÍA y sobre la plataforma de gestión de provisiones de suministro de UFD.

Otra de las actividades que se desarrollaron fue una formación de reciclaje de FENIE ENERGÍA que reunió a agentes de las cuatro provincias y que les permitirá mejorar la calidad de sus servicios.



Asamblea general ordinaria de FEDER GAL

Durante la Feria **ENERXÉTICA** también tuvo lugar la Asamblea General Ordinaria de **FEDER GAL** (Federación de asociaciones de empresas de la reforma y rehabilitación de Galicia) de la que **ASINEC** es miembro desde hace algunos años y que ejerce un papel muy relevante en sector.

Bajo la presidencia de **Miguel Ángel Bernárdez** y con **Rocío Dávila Alonso** como vicepresidenta, el orden del día para la asamblea celebrada el 27 de marzo fue el siguiente:

- Lectura y aprobación del Acta de la Asamblea ordinaria anterior de 13 de abril de 2025
- Estado de cuentas correspondientes al ejercicio 2025.
- Propuesta de presupuestos para el ejercicio 2026.
- Informe de la Junta Directiva.
- Ruegos y preguntas.

ASINEC estuvo representada por **Ramiro Bello Ferreño** y **Rafael Suárez** que apoyaron con su voto positivo la gestión realizada.



ASINEC estuvo presente en el stand de FEDER GAL en ENERXÉTICA

Como miembro de la Federación, **ASINEC** también estuvo presente en el stand durante la feria celebrada en Silleda atendiendo a todos aquellos que se acercaban a solicitar información y conocer los servicios prestados.

También sirvió de punto de encuentro de la Asociación con los asociados, así como todos aquellos prestadores de servicios que buscan colaborar tanto con **FEDER GAL** como con **ASINEC** generando sinergias que aportarán un valor añadido para todas las partes interesadas.

FEDER GAL organizó dos jornadas abiertas a todos los asistentes a la feria sobre inteligencia artificial, contando como ponente con **Pilar Ónega** que explicó desde principios básicos de la inteligencia artificial hasta como personalizarla para sacarle el máximo rendimiento.



Convención de Ventas Fenie Energía 2026

El futuro energético se dio cita en León. **FENIE ENERGÍA** acelera su crecimiento junto a la red de Agentes Energéticos más extensa y preparada del país.

La Convención de Ventas 2026 reúne a casi 600 asistentes y consolida a los agentes como eje central del modelo que hace única a la compañía.

Los talleres formativos se centran en diversificación en nuevas líneas de negocio, técnicas de venta, fidelización de clientes y Certificados de Ahorro Energético, entre otros.

FENIE ENERGÍA, comercializadora independiente líder en España con más de 400.000 clientes, ha celebrado los días 13 y 14 de mayo en el palacio de Exposiciones y Congresos de León una nueva edición de su Convención de Ventas, un encuentro estratégico que ha reunido a la red de Agentes Energéticos de la compañía para compartir visión, analizar los nuevos retos del sector y seguir impulsando oportunidades de crecimiento conjunto.

Durante las jornadas, la compañía ha reforzado uno de los principales mensajes de esta nueva etapa: la capacidad de evolucionar, diversificar y generar nuevas oportunidades de negocio en un contexto marcado por la transformación del sector energético.

La electrificación, la digitalización y la aparición de nuevos servicios energéticos están redefiniendo el mercado y abriendo nuevas oportunidades tanto para las empresas instaladoras como para los agentes del sector. En este escenario, **FENIE ENERGÍA** ha reafirmado su compromiso con su red de Agentes Energéticos, acompañándolos con nuevas herramientas, soluciones y propuestas de valor orientadas a seguir creciendo de forma conjunta.

El presidente de **FENIE ENERGÍA**, **Jaume Fornés**, destacó durante el encuentro que «*las compañías no se definen solo por lo que hacen en los momentos fáciles, sino por cómo leen su realidad y cómo deciden dar el siguiente paso cuando ya tienen una base construida*». Además, subrayó la importancia de «*abrir una nueva etapa con más capacidad y más futuro, manteniendo siempre la identidad y el valor diferencial del modelo de Fenie Energía*».

La Convención de Ventas 2026 ha estado especialmente centrada en la diversificación de líneas de negocio, uno de los ejes clave del plan estratégico de la compañía. Los talleres y sesiones formativas abordaron cuestiones vinculadas a nuevas oportunidades comerciales, técnicas de venta, fidelización de clientes y Certificados de Ahorro Energético (CAE), entre otros contenidos orientados a impulsar la evolución del modelo energético y comercial de la compañía.



Por su parte, la directora general de **FENÍE ENERGÍA**, **Paula Román**, destacó que «*el actual contexto energético nos obliga a evolucionar constantemente, pero también abre nuevas oportunidades para seguir creciendo junto a nuestra red de Agentes Energéticos*». Asimismo, subrayó que «*la capacidad de anticiparse a los cambios, diversificar y mantener la cercanía con el cliente seguirá siendo clave para afrontar el futuro con optimismo y consolidar un modelo diferencial en el sector*».

La cita contó además con la participación del conferenciante **Javier Luxor**, experto en comunicación y gestión del cambio, quien ofreció una ponencia centrada en cómo las organizaciones y las personas pueden aprender a identificar oportunidades y afrontar los cambios desde una perspectiva positiva, de evolución y crecimiento.

Más allá de las sesiones de trabajo, la Convención también reservó espacio para el

networking, la convivencia y el fortalecimiento de vínculos entre asistentes. La gymkana cultural organizada durante el encuentro se convirtió en uno de los momentos más destacados de las jornadas, combinando trabajo en equipo, colaboración y actividades relacionadas con la cultura y gastronomía local.

Tras dos intensas jornadas, **FENÍE ENERGÍA** concluye esta XI edición con un mensaje claro: el futuro del sector energético abre nuevas oportunidades para quienes sepan adaptarse, innovar y acompañar al cliente con cercanía y profesionalidad.

Con esta Convención, la compañía refuerza su apuesta por un modelo basado en la colaboración, la evolución constante y el crecimiento compartido junto a su red de Agentes Energéticos, consolidando un posicionamiento diferencial en el nuevo escenario energético.



Riesgos invisibles en empresas instaladoras eléctricas: cómo el seguro marca la diferencia

En el presente artículo se analiza por qué una cobertura adecuada es clave para la continuidad del negocio en un entorno cada vez más exigente, siempre desde el punto de vista de empresas del sector de la instalación eléctrica.

Las empresas instaladoras eléctricas y de telecomunicaciones operan en un entorno de alto valor técnico... y alto riesgo. Desde pequeñas instalaciones en viviendas hasta proyectos industriales complejos, el trabajo diario implica exposiciones que muchas veces no son evidentes hasta que ocurre un siniestro.

En este contexto, contar con un programa de seguros bien diseñado no es solo una obligación legal o contractual: es una herramienta estratégica para garantizar la continuidad del negocio.

En este artículo analizamos los principales riesgos de que afectan a las empresas instaladoras y las coberturas clave que deberían considerar.

1. Responsabilidad civil

La Responsabilidad Civil (RC) es, sin duda, la base de cualquier programa asegurador en el sector. Sin embargo, no todas las pólizas son iguales.

Los riesgos habituales son:

- Daños a terceros durante la ejecución de trabajos (por ejemplo, cortocircuitos que afecten a otras instalaciones).
- Daños post-trabajos (fallos en una instalación que aparecen meses después).
- Perjuicios económicos derivados de errores de diseño o instalación.

Los aspectos más críticos que se deben tener en cuenta son:

- RC de explotación: cubre daños durante la actividad.

- RC post-trabajos: esencial para cubrir incidencias una vez finalizada la obra.
- RC profesional: cada vez más relevante cuando el instalador asume funciones técnicas o de diseño.

Existe un error frecuente que es contratar solo una RC básica con límites insuficientes. Hoy en día la cobertura mínima es de 600.000 € para una empresa básica.

2. Daños propios

Las empresas instaladoras dependen de sus herramientas, equipos de medida, vehículos y materiales. Un robo o incendio puede paralizar completamente la actividad.

Desde **SABSEG** recomendamos las siguientes coberturas:

- Seguro de equipos electrónicos (medidores, analizadores, equipos de telecomunicaciones).
- Seguro de herramientas portátiles, incluyendo robo en vehículo.
- Cobertura de almacenes y talleres.
- Seguro de vehículos comerciales, con especial atención al contenido transportado.

Un punto clave es revisar si el seguro cubre el material fuera de las instalaciones, ya que gran parte del trabajo se realiza en obra.

Riesgos en obra: instalaciones y montajes

En proyectos de cierta envergadura, el riesgo aumenta significativamente. Aquí cobra especial importancia el seguro de Todo Riesgo de Construcción / Montaje (TRC/TRM).

Este seguro cubre:

- Daños materiales durante la ejecución.
- Errores de montaje.
- Daños por fenómenos naturales.
- Actos vandálicos.

Además, puede incluir:

- Responsabilidad civil específica de la obra.
- Gastos adicionales por retrasos.



En este caso, podemos poner un ejemplo real: un fallo en un cuadro eléctrico recién instalado provoca daños en equipos industriales. El TRM puede cubrir tanto el daño como las pérdidas asociadas.

3. Pérdida de beneficios

Muchas empresas aseguran sus activos... pero no sus ingresos. Esta cobertura tiene especial importancia para proteger la cuenta de resultados de las empresas. Un incendio en el almacén o el robo de herramientas puede implicar semanas sin actividad. La cobertura de pérdida de beneficios permite:

- Cubrir gastos fijos (salarios, alquileres, financiación).
- Mantener la estabilidad financiera durante la inactividad.
- Evitar la pérdida de clientes por incumplimiento de plazos.

4. Ciberriesgos

Aunque tradicionalmente asociamos el riesgo cibernético a grandes empresas, las instaladoras no son ajenas, dado que trabajan con facturaciones electrónicas, datos de clientes y proyectos, sistemas de control y automatización conectados etc, y un ataque de este tipo puede suponer:

- Paralización de la actividad.
- Pérdida de información.
- Reclamaciones de terceros etc.

El objetivo principal de este tipo de pólizas es ayudar a las empresas ante el impacto de un ciber incidente (y fallo informático), indemnizando económicamente por los gastos y pérdidas económicas que pudieran incurrir y proteger frente a las reclamaciones derivadas del mismo.

Las principales coberturas son:

- Respuesta y recuperación "primera respuesta":
 - Servicios Jurídicos.
 - Servicios de comunicación, forenses etc.
- Daños propios:
 - Interrupción de la actividad.
 - Recuperación de datos y sistemas.
 - Gastos de mejora .
 - Sustitución de equipos.
 - Ciberextorsión (rescates).
- Responsabilidades y Sanciones.
- Crime:

- Suplantación de identidad.
- Manipulación de facturas.
- Transferencias fraudulentas.

5. Responsabilidad Civil de Administradores y Directivos

Es recomendable analizar otras coberturas como la responsabilidad civil para administradores y directivos.

Las coberturas principales de este tipo de seguros son:

- Gastos de defensa.
- Indemnización frente a reclamación por errores de gestión.
- Reclamaciones derivadas de prácticas de empleo indebidas.
- Multas y sanciones.

6. La importancia del asesoramiento especializado

Cada empresa instaladora es diferente (por tamaño, tipo de proyectos, ámbito geográfico en el que operan, nivel de subcontratación etc).

Por eso, un seguro estándar rara vez cubre todas las necesidades.

Un asesoramiento especializado como el de SABSEG permite:

- Detectar lagunas de cobertura.
- Adaptar los capitales asegurados a la realidad.
- Optimizar costes sin perder protección.
- Acompañar en la gestión de siniestros.

Conclusión: el seguro como inversión, no como coste

En un sector cada vez más profesionalizado y con mayores exigencias técnicas y normativas, el seguro deja de ser un trámite para convertirse en una herramienta de gestión clave.

Las empresas instaladoras que analizan sus riesgos y se protegen adecuadamente mejoran su competitividad en licitaciones, generan confianza en sus clientes, reducen el impacto económico de imprevistos y aseguran la continuidad del negocio.

En definitiva, estar bien asegurado no es solo cumplir... es proteger el futuro de la empresa.





BTV Energía e Instalaciones lanza una promoción especial para socios y aficionados deportivistas: hasta 80 € por contratar luz y/o gas con Endesa

La campaña, visible en el escaparate de la tienda de Av. Buenos Aires nº 1, conecta la energía de la afición blanquiazul con una oferta exclusiva para la temporada 25/26.

BTV Energía e Instalaciones, empresa colaboradora autorizada por **Endesa**, pone en marcha una promoción especial dirigida a socios deportivistas y aficionados que hayan asistido a cualquier partido de la temporada 25/26. La campaña, que se exhibirá en formato vinilo en el escaparate de su tienda, ofrece **hasta 80 € de regalo por contratar luz y/o gas**.

Bajo el lema «**Socios blanquiazules: energía para subir**», la iniciativa busca acercar a la afición una ventaja directa vinculada a la contratación de servicios energéticos, en un momento marcado por la ilusión, el sentimiento blanquiazul y el ambiente de Riazor.

La promoción está dirigida a quienes presenten su **carnet de socio deportivista** o una **entrada de cualquier partido de la temporada 25/26**. De este modo, **BTV Energía e Instalaciones** refuerza

su cercanía con la ciudad, con el entorno de Riazor y con los aficionados que viven cada jornada con la máxima pasión.

«Queremos que la energía de la afición también tenga recompensa. Esta campaña nace con espíritu coruñés, blanquiazul y cercano: traer el carnet o una entrada puede convertirse en una oportunidad para beneficiarse de una promoción atractiva al contratar luz y/o gas», señalan desde **BTV Energía e Instalaciones**.

La comunicación de esta campaña instalada en el escaparate de la tienda de Riazor, e integran la emoción y el sentimiento deportivista con una oferta comercial pensada para los seguidores del equipo.

La promoción estará disponible en la tienda de **BTV Energía e Instalaciones**, situada en **Avenida Buenos Aires nº 1, A Coruña**, frente a la playa de Riazor.

Oferta para socios deportivistas o aficionados con entrada en cualquier partido de la temporada 25/26. Consulta condiciones en tienda.



ASINEC confía en CIPRL como su Servicio de Prevención de Riesgos Laborales.

Comprometidos con la seguridad, la confianza y la excelencia profesional, la prevención de riesgos laborales es una parte esencial de cualquier organización moderna y responsable.

Por ello, agradecemos la confianza depositada por **ASINEC** al contar con nosotros como su Servicio de Prevención, formación de convenio y servicios puntuales, mediciones de radón...

Nuestro compromiso es ofrecer a los asociados un servicio basado en la cercanía, el rigor técnico y la atención personalizada, adaptándonos a las necesidades reales de cada actividad profesional.

Trabajamos para que sus profesionales dispongan de un asesoramiento claro, eficaz y actualizado, facilitando el cumplimiento normativo y promoviendo entornos de trabajo más seguros.

Ponemos desde este momento, nuestra experiencia y equipo técnico a disposición de todos los asociados que deseen conocer nuestras soluciones y recibir una propuesta personalizada.

Porque la confianza se construye con profesionalidad, respuesta y servicio.

¿Cree que está pagando de más por su Servicio de Prevención o no está satisfecho con el servicio o las visitas?

Ahora queremos ofrecer a sus asociados unas condiciones especialmente competitivas, con un servicio rápido, cercano y realmente eficaz.

Porque la prevención no debería ser un problema ni una carga administrativa.

Debería ser un servicio que responda cuando lo necesita, le asesore de verdad y le ayude a trabajar con tranquilidad.

Con nosotros tendrá:

- Atención personalizada
- Gestión ágil y sin complicaciones
- Técnicos especializados
- Precios competitivos
- Cobertura adaptada a su actividad

Muchos profesionales ya han decidido cambiar y optimizar costes sin renunciar a la calidad del servicio.

Compare antes de renovar.

Solicite ahora su estudio y oferta sin compromiso.

Más información: marcelino.grela@integralprl.com



Diexfe celebra la Doble Jornada Técnica Diexfetech con Hikmicro y Mitsubishi Electric: ciberseguridad industrial y mantenimiento predictivo, las claves del evento

Diexfe, S.L., empresa especializada en suministros eléctricos, celebró el pasado 24 de marzo una doble jornada técnica bajo el sello Diexfetech, contando con la colaboración de dos grandes referentes del sector: **Mitsubishi Electric** y **Hikmicro**. El evento, dirigido a profesionales del sector eléctrico e industrial, ofreció a los participantes soluciones prácticas y una actualización en profundidad sobre las nuevas normativas vigentes.

Jornada Mitsubishi Electric y la ciberseguridad industrial

A partir de las 9:00 h, la jornada arrancó con la intervención de **Mitsubishi Electric**, que centró su presentación en uno de los temas de mayor relevancia para el sector en la actualidad: la ciberseguridad en entornos industriales.

Los ponentes desglosaron el nuevo Reglamento de Máquinas UE 2023/1230 y su vinculación con la directiva NIS2, aportando claves concretas para el cumplimiento normativo. Además, presentaron las soluciones específicas de Mitsubishi Electric orientadas a garantizar la conformidad de las instalaciones con los nuevos requisitos legales.

Jornada Hikmicro y el mantenimiento predictivo

De 11:00 h a 14:00 h, los asistentes participaron en una sesión técnica de alto nivel impartida por **Dña.**

Irene Torija y **D. Ángel Lezana**, expertos de reconocido prestigio en el ámbito industrial. La ponencia abordó el mantenimiento predictivo aplicado a la termografía y los ultrasonidos, con especial foco en la detección temprana de fallos en instalaciones eléctricas e industriales.

Tras la parte teórica, los participantes pudieron asistir a una demostración práctica presencial en la que se visualizaron en tiempo real las técnicas explicadas, lo que permitió a los asistentes comprender de forma directa las aplicaciones reales de estas tecnologías para la resolución de problemas en sus instalaciones.

Un cierre a la altura del evento

La jornada concluyó con un tiempo de networking con aperitivos para todos los asistentes y con la entrega de ofertas exclusivas disponibles únicamente para quienes estuvieron presentes en el evento. Un incentivo adicional que pone de relieve el valor diferencial de participar en las jornadas **Diexfetech**.

Diexfe seguirá organizando eventos técnicos de esta naturaleza a lo largo de 2026. Para no perderse ninguna novedad, se recomienda seguir a **Diexfe** en redes sociales, donde se publicarán próximas convocatorias, novedades del sector y contenidos técnicos de interés.



EDIGAL, Premio Empresa Pontevedresa 2026: innovación industrial con sello gallego

En **Edigal** trabajamos desde hace más de tres décadas en el desarrollo de soluciones vinculadas al sector eléctrico, la protección y medida, el mobiliario urbano y la gestión de infraestructuras. Nuestra trayectoria ha estado siempre ligada a la evolución de las necesidades del mercado, apostando por productos y servicios que ayuden a mejorar la seguridad, la eficiencia y la fiabilidad de las instalaciones.

A lo largo de estos años hemos consolidado diferentes líneas de actividad, entre las que destacan la fabricación de cuadros eléctricos, el desarrollo de soluciones para distribuidoras eléctricas y la integración de tecnología aplicada a la gestión y supervisión de instalaciones. Este enfoque nos permite ofrecer respuestas adaptadas a un sector cada vez más exigente, en el que la digitalización, la calidad técnica y la capacidad de reacción son factores fundamentales.

Desde nuestra experiencia, entendemos que las infraestructuras eléctricas deben estar preparadas para responder a los retos actuales. La protección de los equipos, la continuidad del servicio, la facilidad de mantenimiento y la incorporación de sistemas de supervisión

remota son aspectos clave para garantizar instalaciones más seguras, eficientes y sostenibles.

En este contexto, **Edigal** continúa apostando por la innovación como una herramienta al servicio de los profesionales del sector. Soluciones como Breo y Sabela reflejan esta línea de trabajo, orientada a facilitar la gestión técnica, mejorar el control de la información y aportar valor añadido a empresas, administraciones y distribuidoras eléctricas.

Recientemente, **Edigal** ha sido reconocida en la categoría Empresa de los Premios Pontevedreses 2026, un galardón que supone un impulso para seguir avanzando en esta misma dirección. Para la compañía, este reconocimiento no es solo una distinción a la trayectoria recorrida, sino también una motivación para continuar creciendo desde Galicia y aportando soluciones útiles, fiables y adaptadas a las necesidades reales del sector.

En definitiva, en **Edigal** mantene-mos nuestro compromiso con la calidad, la innovación y la cercanía, trabajando cada día para contribuir al desarrollo de infraestructuras eléctricas más modernas, seguras y eficientes.





La serie Latina de EFAPEL crece con un nuevo marco y aro de fijación de 7 módulos

Más módulos, más posibilidades. EFAPEL da un nuevo paso en la serie Latina con un marco y un aro de fijación de 7 módulos, que amplían las posibilidades de instalación y permiten reunir más funciones en un único punto.

Los entornos actuales, tanto residenciales como del sector terciario, reúnen cada vez más prestaciones en un mismo lugar: tomas de corriente, mecanismos de mando, carga USB o conectividad de datos. El nuevo formato de 7 módulos responde a esta tendencia y permite agrupar más mecanismos en un único conjunto, sin necesidad de multiplicar los puntos de instalación.

Esta solución ofrece mayor libertad de configuración y un aprovechamiento más eficiente del espacio. Al mismo tiempo, el marco mantiene el lenguaje formal de la serie Latina, de modo que la ampliación de funciones no compromete la coherencia estética del conjunto. El nuevo marco está disponible en cuatro acabados: blanco, blanco mate, negro mate y aluminio.

Por sus características, el formato de 7 módulos resulta especialmen-

te adecuado para áreas de trabajo, cocinas, zonas de recepción, espacios de hostelería u oficinas, donde disponer de varias prestaciones agrupadas aporta comodidad, orden y flexibilidad de uso.

La serie Latina forma parte del sistema mec Q45, caracterizado por su modularidad y por un acabado semimontado de carácter sofisticado. La compatibilidad dentro del sistema facilita tanto la prescripción en obra nueva como la sustitución en proyectos de rehabilitación, y refuerza una propuesta que combina diseño, funcionalidad y respuesta tecnológica.

Con más de 47 años de experiencia, EFAPEL es una referencia en el sector de las soluciones eléctricas de baja tensión. Fundada en 1978 en Serpins, Lousã, dispone de cinco modernas áreas industriales en el país y exporta a más de 65 países. La investigación, desarrollo e innovación continua forman parte del ADN de la empresa, garantizando soluciones seguras, eficientes y adaptadas a las necesidades actuales del mercado.



Jornada de formación para Eleko impartida por BSLIGHT en colaboración con Projecta + Iluminación.

Durante la jornada técnica realizada el 22 de abril junto a Eleko y Projecta + Iluminación, BSLIGHT presentó algunas de sus últimas soluciones de iluminación LED para piscinas y espacios wellness, enfocadas en mejorar la eficiencia, la conectividad, la facilidad de instalación y la experiencia visual en proyectos tanto residenciales como profesionales.

Entre las novedades destacadas se dieron a conocer los sistemas de control inteligente SMART16, compatibles con tecnología Bluetooth, WiFi y RF, diseñados para ofrecer un control completo e intuitivo de la iluminación desde dispositivos iOS y Android mediante aplicación gratuita. Estos controladores permiten gestionar escenas lumínicas, regular intensidades, sincronizar efectos RGB y controlar la iluminación mediante asistentes de voz como Alexa, aportando una experiencia moderna, dinámica y totalmente personalizada.

Otra de las soluciones presentadas fue la luminaria PAR56 Ultra Plana con embellecedor universal KIT-UPAR56, desarrollada para facilitar las instalaciones y mejorar la compatibilidad en proyectos de renovación y obra nueva. Disponible en versiones blanco frío, blanco cálido y RGB. Esta luminaria cuenta con un formato universal PAR56 y un embellecedor ajustable adaptable a diferentes medidas de nicho, per-

mitiendo una instalación más rápida, limpia y versátil.

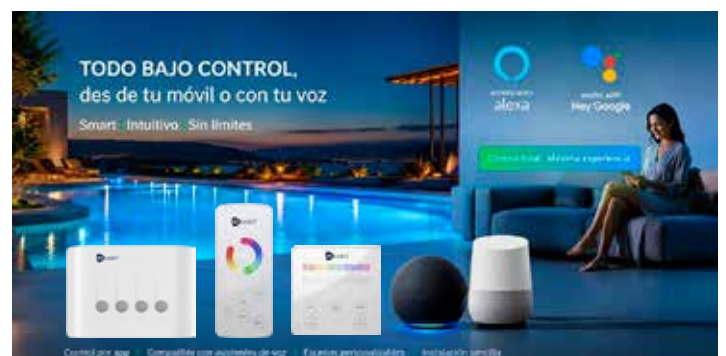
BSLIGHT también presentó el sistema EASYWAY, desarrollado especialmente para piscinas de obra, ofreciendo una instalación rápida, práctica y versátil gracias a su diseño optimizado para facilitar el montaje y su compatibilidad con los sistemas de control CONTROL16 y SMART16.

El sistema cuenta con una amplia gama de embellecedores y luminarias disponibles en diferentes tamaños, acabados y potencias, adaptándose con facilidad a todo tipo de proyectos, necesidades de instalación y diseños de piscina.

Finalmente, BSLIGHT presentó su gama de tiras LED NEÓN, fabricadas en sus instalaciones de España con materiales de alta calidad y desarrolladas específicamente para proyectos exigentes de iluminación exterior y subacuática, como piscinas, spas y espacios wellness.

Gracias a su diseño flexible, su elevada resistencia y su efecto de luz continua sin puntos visibles, las tiras LED NEÓN transforman cualquier piscina en un espacio exclusivo, elegante y espectacular.

Creando ambientes únicos, realza la arquitectura de tu piscina y disfruta de una iluminación profesional pensada para durar.





Fermax lanza CoraKit, la primera placa de kit Duox Plus con montaje en superficie y la esencia de la placa Cora

Tras convertirla en un referente del sector por su diseño, tecnología y sencillez, **Fermax** da un paso más en su apuesta por simplificar la instalación de su placa de calle Cora en viviendas unifamiliares. El fabricante lanza CoraKit, la primera placa de kit Duox Plus con montaje en superficie que integra el diseño y la fiabilidad de Cora.

«Hemos transformado aquello que hace única a Cora en una solución práctica y preparada también para los proyectos unifamiliares», explica **Nathalie Pouëssel**, CMO en **Fermax**. «Queríamos mantener intacto todo lo que caracteriza a nuestra placa estrella -su diseño, su fiabilidad y su fácil instalación-, pero adaptándolo a un formato kit que facilita todavía más el trabajo al instalador y que cumple con las expectativas del usuario en cuanto a estética y funcionalidades».

Instalación en superficie sencilla y segura

Disponible con cada uno de los monitores Wi-Fi de la gama Veo para instalaciones de 1 o 2 líneas, los kits Cora están preprogramados y listos para instalar. Su montaje en superficie evita realizar obras y su instalación se realiza mediante un solo tornillo antivandálico que queda oculto en la parte inferior de la placa. Además, cuenta con regletas de conexiones extraíbles que facilitan el cableado, el mantenimiento y la reposición.

Elegancia y resistencia

Más allá de la instalación, CoraKit mantiene el diseño que hace tan

reconocible a la placa Cora. Su formato fino y compacto aporta una estética moderna y elegante a la entrada del hogar, mientras que su acabado en zamak de alta calidad y el frontal negro de alto brillo integran de forma discreta la cámara y los indicadores de estado. Además, CoraKit cuenta con una protección IP54 frente al agua y el polvo, así como resistencia IK07 frente a impactos o golpes, garantizando un funcionamiento fiable y duradero incluso en condiciones exigentes.

Configuración con tan solo unos clics

Aunque los kits Cora están preconfigurados para agilizar la instalación, el profesional puede ajustar cualquier parámetro mediante un webserver al que se puede acceder desde el móvil, la Tablet o el ordenador, sin necesidad de abrir la placa.

Con este lanzamiento, **Fermax** amplía su gama de kits conectados Duox Plus, la más amplia del mercado, y refuerza su apuesta por desarrollar soluciones capaces de ofrecer conectividad, diseño y facilidad de instalación. «Nuestra placa Cora ya no es solo para edificios, sino la opción perfecta para todo tipo de instalaciones y necesidades. CoraKit nace para demostrar que la innovación también consiste en hacer más simple aquello que ya lo es. Y esto no es solo un concepto, sino una nueva forma de instalar», concluye Nathalie.




Cellpack Ibérica traslada sus instalaciones a una nueva ubicación en Granollers, Barcelona

En abril de 2026 **Cellpack** Ibérica especializada en sistemas de conexión de cables de baja y media tensión, ha completado recientemente el traslado de su sede operativa, dejando su anterior nave industrial de las Franqueses para instalarse en unas nuevas oficinas de 300 m² en Granollers (Barcelona), concebidas para dar respuesta a las actuales necesidades de la empresa y acompañar su plan de crecimiento.

Las nuevas instalaciones cuentan con todos los servicios necesarios para el desarrollo de la actividad técnica y administrativa, incluyendo puestos de trabajo adaptados, espacios de reunión y una sala de formación equipada, orientada a la capacitación continua del equipo y a la realización de formaciones técnicas, presentaciones y sesiones especializadas con clientes y colaboradores del sector eléctrico.

Este cambio de ubicación supone un paso estratégico para la com-

pañía, permitiéndole optimizar sus procesos internos, centralizar su actividad en un entorno más eficiente y reforzar su apuesta por la formación, la especialización y la mejora continua, aspectos clave en un sector en constante evolución normativa y tecnológica.

Según destacan, “el traslado a estas nuevas instalaciones responde a la necesidad de disponer de un espacio más adecuado para nuestra actividad actual, fomentar el trabajo colaborativo y seguir ofreciendo un servicio técnico de alto valor añadido”.

La elección de Granollers, por su buena conectividad y su entorno empresarial consolidado, refuerza además la capacidad de la empresa para mantener una relación cercana con clientes, proveedores y partners del ámbito eléctrico, al tiempo que consolida su presencia en la comarca.





HT recuerda al instalador fotovoltaico la importancia de certificar sus instalaciones según EN/IEC 62446-1

En el sector fotovoltaico, finalizar el montaje de una instalación no significa terminar el trabajo. La normativa vigente EN/IEC 62446-1 exige verificar y certificar la seguridad eléctrica de la instalación antes de su puesta en servicio, garantizando así su fiabilidad y seguridad durante toda su vida útil.

Con el crecimiento de las instalaciones solares en Galicia y en toda España, desde HT se insiste en la necesidad de que el instalador profesional no solo entregue una instalación funcionando, sino también correctamente documentada y certificada conforme a normativa.

Para ello, HT Instruments dispone del PVCHECKS ONE, un comprobador multifunción diseñado específicamente para automatizar las verificaciones de seguridad requeridas en instalaciones fotovoltaicas.

PVCHECKS ONE permite realizar de forma rápida y segura las pruebas de Categoría 1 exigidas por la norma EN62446, reduciendo tiempos de trabajo y evitando errores durante el proceso de certificación.

Entre sus funciones destacan:

- Continuidad de conductores de protección
- Verificación de polaridad

- Resistencia de aislamiento hasta 1000 V sin necesidad de cortocircuitar módulos
- Medidas incluso en instalaciones con optimizadores
- Medición de Voc hasta 1000 V
- Medición de Isc hasta 30 A
- Ensayos en módulos monofaciales y bifaciales, incluidos módulos de alta eficiencia

Además de garantizar el cumplimiento normativo, el equipo proporciona valores reales de tensión y corriente para generar informes profesionales que acrediten la seguridad de la instalación frente a posibles fallos eléctricos o riesgos de incendio.

Desde HT Instruments recuerdan que certificar correctamente una instalación no debe entenderse como un simple trámite administrativo, sino como una garantía técnica que protege tanto al instalador como al cliente final.

Coincidiendo con su 30 aniversario, HT Instruments ha puesto en marcha además una campaña especial para profesionales del sector. Por la compra de instrumentos HT o herramientas GEF, los clientes podrán participar en el sorteo de 3.000 € en instrumentación y herramientas profesionales.

Más información en www.htinstruments.es

SALICRU

Salicru amplía la gama SLC TWIN con los nuevos MULTI

Mayor potencia, máxima flexibilidad 3:3 / 3:1 / 1:1 y conectividad avanzada para entornos críticos IT e industriales.

SALICRU lanza los nuevos SLC TWIN PRO3 MULTI y SLC TWIN RT3 MULTI en potencias de 10, 15 y 20 kVA, reforzando la oferta de Sistemas de Alimentación Ininterrumpida (SAI/UPS) On-line de doble conversión con factor de potencia 1 y apostando por una arquitectura configurable de entradas y salidas flexibles trifásico-trifásico, trifásico-monofásico o monofásico a monofásico. Ambos modelos MULTI integran puerto Ethernet nativo e IoT de serie con la plataforma NIMBUS, desarrollada por SALICRU, que permite monitorización en tiempo real, gestión remota de alarmas, ejecución de test de baterías y supervisión simultánea de múltiples equipos.

Los nuevos MULTI amplían el rango tradicional de las series SLC TWIN PRO3 y SLC TWIN RT3, incorporando versiones de 10 a 20 kVA. Tienen posibilidad de doble entrada para mayor protección y disponibilidad, perfectos para adaptarse a centros de datos, instalaciones

trifásicas o entornos monofásicos de potencia intermedia.

Ambas gamas incorporan tecnología On-line de doble conversión con control DSP y rendimientos en Eco-mode y Eco-mode+ de hasta el 99%. Su display a color es ahora táctil, y rotatorio en el caso del modelo RT3 MULTI. Ambos pueden paralelarse hasta en tres unidades y tienen conectividad completa: Ethernet, USB, RS-232, SNMP/Modbus y la citada plataforma IoT NIMBUS.

Los nuevos modelos MULTI aportan mayor potencia, configuración trifásica completa y mayor capacidad de integración en infraestructuras eléctricas complejas. Con esta ampliación, la familia SLC TWIN da un salto cualitativo en potencia y versatilidad, respondiendo a las necesidades actuales de infraestructuras críticas, centros de datos, entornos IT y aplicaciones industriales que demandan mayor disponibilidad, eficiencia y capacidad de adaptación.

A estas adiciones se suma también la nueva opción del SLC TWIN PRO3 DUAL, en el equipo de 10kVA, que permite operar el SAI con entrada monofásica y trifásica (3:1, 1:1).





La importancia de un buen asesoramiento en materia preventiva ayuda a tener un gran capital humano dentro de una organización

La Ley de Prevención de riesgos laborales acaba de cumplir 30 años y con ello se ha aprobado un anteproyecto de ley en el cual se modifican la Ley 31/1995, de 8 de noviembre, de Prevención de Riesgos Laborales; el texto refundido de la Ley del Estatuto de los Trabajadores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 2/2015, de 23 de octubre; y el Reglamento de los Servicios de Prevención, aprobado por el Real Decreto 39/1997, de 17 de enero, para así poder afrontar los desafíos del trabajo del siglo XXI.

No ha sido coincidencia, pero este año **Soluciones de Prevención y Salud** también ha asumido un reto y nos hemos instalado en la provincia de A Coruña para estar a la altura de todos los desafíos que nos traiga esta ley con nuestro equipo técnico especializado en diversos sectores, entre ellos el sector eléctrico.

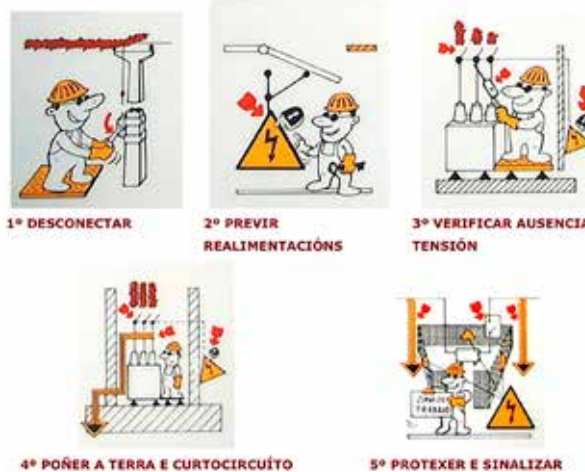
Somos muy conscientes de lo que implica el sector industrial en A Coruña y del compromiso de nuestro spa en materia asesoramiento integral a las empresas para que puedan cumplir además de con las exigencias legales que les afectan, a su vez ayudar a reducir los datos de **sinistralidad de la provincia que está encabezando el número de muertes en accidente laboral durante el pasado año.**

Entre nuestros técnicos ingenieros en esta área siempre oírás referencias e interpretaciones del **REAL DECRETO 614/2001, de 8 de junio**, sobre disposiciones mínimas para la protección de la salud y seguridad de los trabajadores frente al riesgo eléctrico, tanto en consultas técnicas, formaciones, procedimientos, elaboración de

informes, evaluaciones de riesgos, etc.

¿Desde donde partiremos? conocer los trabajos que se realizan en qué condiciones y así tener identificados tipos de trabajadores necesarios para cada trabajo y poder formarlos e informarlos de manera correcta. (cuadro existente en el RD 614/2001)

Nuestro ABC: 5 Reglas de Oro



Protección: EPIS específicos para riesgo eléctrico que no puedes olvidar.

- Calzado de seguridad (UNE-EN ISO 20345:2022)/ calzado aislante EN50321
- Guantes para riesgo eléctrico (UNE-EN 60909:2005)
- Casco dieléctrico (UNE-EN 50365)

Figura importante: Recurso preventivo

Acorde con la definición del **INSST, se considera recurso preventivo/s** a una o varias personas asignadas por la empresa, con formación y capacidad adecuada, que disponen de los medios y recursos necesarios, y son suficientes en número para vigilar el cumplimiento de las actividades preventivas que así lo requieran.

Todos estos puntos deben de combinarse con trabajo de campo, protocolos estrictos, vigilancia médica y formación continua especializada, por lo que **no dudes en contactar con nosotros o acudir a nuestras instalaciones y estaremos encantados de ayudarte.**

Convocatorias abiertas todas las semanas para cursos de convenio, formación PRL 60h y formación específica de puesto nen nuestras instalaciones de A Coruña.

Consulta disponibilidad y próximas fechas con nuestro equipo. Seguimos apostando por la formación continua y la seguridad laboral como pilares fundamentales en cada sector.

Cuando trabajamos con electricidad o en proximidad a elementos en tensión, el recurso preventivo es clave, porque la electricidad no se ve, pero sus consecuencias sí

Su presencia permite supervisar las medidas de seguridad, comprobar que se aplican los procedimientos establecidos y anticiparse a cualquier desviación antes de que un peligro invisible derive en un accidente grave.

Clase De trabajo	Trabajos sin tensión		Trabajos en tensión		Mediciones, ensayos y verificaciones		Trabajos en proximidad		Trabajos en entornos con riesgo de incendio o explosión	
Operación	Seguridad y reposición de la tensión	Asignación de trabajos en tensión	Realización	Reposer función	Mediciones, ensayos y verificaciones	Mediciones locales	Preparación	Realización	Sin ATEx presente	Con ATEx presente
Bajo tensión	A	E	C	A	A	A	A	T	Cero riesgos, A	C + P
Alta tensión	C	T	C + AE (con vigilancia de un jefe de trabajo)	C (si atención)	C o Cancelado por A	A	C	A o T vigilado por A	Cero riesgos, A	C + P

T = cualquier instalación
 A = autorizada
 C = cualificado
 C + AE = cualificado y autorizado por escrito
 C + P = cualificado y siguiendo un procedimiento

1. Ley 31/1995 de 8 de junio por la que se regula la responsabilidad de trabajo integral establece en sus disposiciones adicionales segunda que la puesto a disposición de trabajadores permanentes a empresas de trabajo temporal en trabajos con riesgo eléctrico en alta tensión podrá estar limitada por razones de seguridad y salud en el trabajo mediante los niveles temporales de intervención autorizada a que se refieren artículos 17 del Real Decreto Legislativo 1/1995, de 24 de marzo, o la legislación eléctrica sectorial de ámbito estatal. Ejemplo de aplicación el 15 Convenio colectivo de la subsector, la tecnología y los servicios del sector del metal y el 15 Convenio general del sector de la construcción.

2. La realización de los distintos actividades contempladas en tanto según la naturaleza de las disposiciones del presente real decreto.

Cuadro A. Resumen de la formación y capacitación mínima de los trabajadores.



Nueva versión 2026 de las normas ISO 9001 e ISO 14001: claves para adaptar los sistemas de gestión de las empresas

La actualización de las normas ISO 9001 e ISO 14001 marca un nuevo escenario para las organizaciones certificadas o interesadas en implantar sistemas de gestión de calidad y medioambiente. La nueva versión de ISO 14001:2026 ya ha sido publicada oficialmente por ISO, mientras que la revisión de ISO 9001 está prevista para el último trimestre de este año.

¿Qué cambios introducen las nuevas versiones?

Las nuevas versiones refuerzan varios aspectos clave que las empresas deberán tener en cuenta en la revisión y adaptación de sus sistemas:

1. Sistemas más estratégicos y orientados a resultados

El liderazgo, la cultura organizativa y la implicación de las personas adquieren un mayor protagonismo. Las normas avanzan hacia sistemas de gestión menos centrados en el cumplimiento formal y más orientados al desempeño real, la mejora continua, la consecución de objetivos y la aportación de valor a la organización.

2. Mayor conexión con el contexto, los riesgos y la sostenibilidad

Las empresas deberán integrar de forma más efectiva el análisis de riesgos y oportunidades, los cambios planificados, el impacto del cambio climático y los factores ambientales que puedan afectar a su actividad. Esto implica revisar el sistema desde una perspectiva más conectada con la realidad de la empresa, su entorno y las expectativas de sus grupos de interés.

3. Más control, datos y visión integrada de la gestión

Las nuevas versiones refuerzan

el uso de datos, indicadores y evidencias para analizar, decidir y mejorar. También ganan importancia la digitalización, la trazabilidad, el control de proveedores y cadena de valor, así como la integración de sistemas como ISO 9001, ISO 14001 e ISO 45001 bajo una visión más transversal y coordinada.

¿Qué implica para las empresas?

Para las empresas que **ya cuentan con certificaciones ISO 9001 o ISO 14001**, la actualización no supone empezar de cero. Estos sistemas ya están **sujetos a revisión continua mediante auditorías internas, auditorías externas, revisión por la dirección, seguimiento de indicadores y procesos de mejora**. La transición a las nuevas versiones deberá integrarse en ese ciclo habitual de revisión, identificando qué aspectos del sistema actual deben reforzarse para responder a los nuevos enfoques de desempeño, sostenibilidad, digitalización, gestión de riesgos y control de la cadena de valor.

Para las empresas que **todavía no cuentan con estas certificaciones**, pero quieren implantarlas, el **nuevo escenario debe tenerse en cuenta desde el inicio del proyecto**. Esto implica diseñar sistemas de gestión más útiles, conectados con la realidad de la empresa y orientados a resultados, evitando enfoques puramente documentales. La implantación deberá contemplar desde el principio aspectos como el análisis del contexto, los riesgos y oportunidades, los indicadores, la implicación de las personas, la sostenibilidad, la gestión de proveedores y el uso de herramientas digita-

les que faciliten el seguimiento y la mejora continua.

RECOMENDACIONES PARA AFRONTAR LA TRANSICIÓN

Para prepararse adecuadamente, **es recomendable que las empresas comiencen a trabajar desde ahora en una revisión ordenada de sus sistemas de gestión:**

- Analizar el estado actual del sistema y detectar posibles brechas.
- Revisar el contexto de la organización, los riesgos y oportunidades y la relación con las partes interesadas.
- Actualizar objetivos, indicadores y mecanismos de seguimiento del desempeño.
- Evaluar el impacto del cambio climático y de los factores ambientales en la actividad de la empresa.
- Revisar el control de proveedores, procesos externos y cadena de valor.
- Impulsar herramientas digitales que faciliten la gestión, el seguimiento y la trazabilidad.
- Formar y sensibilizar a los equipos implicados en el sistema de gestión.

Soluciones desde grupo isonor

Desde el Área de Sistemas de Gestión y Sostenibilidad, **Grupo Isonor** acompaña a las empresas en la adaptación a estos cambios de una manera sencilla, ordenada y alineada con la realidad de cada organización, ayudando a que sus sistemas de gestión aporten auténtico valor.

Además, Grupo Isonor ofrece un **enfoque integral** gracias a la coordi-

nación de sus distintas áreas –Sistemas de Gestión y Sostenibilidad, Seguridad y Salud Laboral, Legal, Formación y Desarrollo Profesional y Digitalización–, lo que permite abordar estos cambios desde una perspectiva global, conectada con los procesos reales de la empresa y alineada con sus objetivos estratégicos.

Con una red de **más de 30 delegaciones en España** y expansión internacional en Portugal, **Grupo Isonor** ofrece a las empresas asociadas a ASINEC un servicio cercano y adaptado a la realidad empresarial local, a través de sus **delegaciones de A Coruña, Santiago y Ferrol**.

Contacta para más información:
www.grupoisonor.es
info@grupoisonor.es


CUMPLIMIENTO Y DESARROLLO EMPRESARIAL


Prevención de Riesgos Laborales


Vigilancia de la Salud


Obras y Gestión


Protección de Datos


Legal


Subvenciones y Licitaciones


Formación


Sistemas de Gestión y Sostenibilidad


Recursos Humanos


Seguridad Alimentaria


Marketing y Comunicación


Software Empresarial

www.grupoisonor.es
981 062 590
info@grupoisonor.es



Diagnóstico eléctrico avanzado: la nueva realidad del instalador profesional

Cómo los comprobadores multifunción se han convertido en una herramienta imprescindible en baja tensión

¡Las instalaciones eléctricas han cambiado! La incorporación de cargadores de vehículo eléctrico, sistemas fotovoltaicos, variadores de frecuencia y equipos electrónicos cada vez más sensibles obliga al instalador profesional a enfrentarse a instalaciones más complejas y exigentes.

Hoy, ya no basta con comprobar que «*hay tensión*». El profesional necesita verificar protecciones, validar tierras, localizar fallos de aislamiento y garantizar que toda la instalación cumple con el REBT y funciona de forma segura y estable.

En este contexto, los comprobadores multifunción han pasado de ser un equipo utilizado únicamente para certificaciones a convertirse en una herramienta diaria de diagnóstico, mantenimiento y prevención de averías.

Mucho más que una certificación inicial

En muchas instalaciones, los problemas eléctricos aparecen de forma intermitente: diferenciales que disparan sin motivo aparente, problemas de tierra, aislamientos degradados, o fallos en cargadores de vehículo eléctrico.

Disponer de un equipo multifunción como el **KPS MULTICHECK6010** permite al instalador detectar este tipo de incidencias de forma rápida y eficiente, evitando desplazamientos repetitivos y reduciendo tiempos de diagnóstico.

Además, su manejo intuitivo y diseño compacto facilitan el trabajo

diario tanto en instalaciones residenciales como industriales.

Funcionalidades clave para el trabajo diario del instalador

El **KPS MULTICHECK6010** integra las principales pruebas necesarias en instalaciones de baja tensión:

- Medición de resistencia de tierra con picas.
- Resistividad del terreno mediante método Wenner.
- Pruebas de aislamiento hasta 1000V.
- Medición de impedancia de bucle y línea.
- Medición de corriente de cortocircuito.
- Continuidad de conductores de protección (PE).
- Verificación completa de diferenciales tipo AC, A, F, B y B+.
- Comprobación de secuencia de fases.
- Medición TRMS monofásica y trifásica.
- Verificación de puntos de carga de vehículo eléctrico.

Aplicaciones reales en campo

La versatilidad del equipo permite resolver situaciones habituales del día a día del instalador:

- **Localización de disparos intempestivos** - Mediante pruebas de aislamiento, impedancia y diferenciales, es posible detectar líneas deterioradas o derivaciones antes de que provoquen cortes de servicio.
- **Verificación de cargadores de vehículo eléctrico** - El auge del vehículo eléctrico exige comprobar los cargadores EVSE, su correcto funcionamiento y que

su uso sea seguro a nivel eléctrico. El **MULTICHECK6010** y su uso junto con el adaptador **EV-CHECK2010** permiten realizar estas verificaciones de seguridad y funcionamiento.

- **Comprobación de tierras en instalaciones fotovoltaicas** - La correcta puesta a tierra es fundamental para garantizar seguridad y estabilidad en instalaciones solares domésticas e industriales.
- **Mantenimiento preventivo** - La detección temprana de problemas de aislamiento o impedancias elevadas ayuda a prevenir averías futuras y reducir costes de mantenimiento.
- **Menos tiempo en oficina, más tiempo en instalación** - Además de las mediciones, cada vez es más importante entregar documentación clara y profesional al cliente. El software **KPS MFT** permite descargar resultados, organizar mediciones y generar informes de forma rápida y sencilla, facilitando la gestión documental de certificaciones y mantenimientos.

¡Preparado para las nuevas exigencias del sector! Las instalaciones eléctricas seguirán evolucionando y el instalador necesitará herramientas capaces de adaptarse a nuevas normativas y tecnologías. Por ello, el **KPS MULTICHECK6010** permite actualizar el firmware fácilmente, prolongando la vida útil del equipo y manteniéndolo preparado para futuras exigencias técnicas.

Hoy, el instalador ya no solo mide. Ahora diagnostica, previene y garantiza la seguridad completa de la instalación.

MMConecta presenta su nuevo módulo cargador USB Tipo C 5V 2,1 A

MMConecta amplía su catálogo de soluciones de conectividad con el lanzamiento de su nuevo módulo cargador simple USB Tipo C 5V 2,1 A, un producto diseñado para responder a las necesidades actuales de carga en entornos comerciales y profesionales.

El nuevo módulo incorpora un puerto USB Tipo C, estándar cada vez más presente en dispositivos electrónicos, ofreciendo una salida de 5V y 2,1 A que permite una carga eficiente y segura de smartphones, tablets y otros dispositivos compatibles. Su diseño compacto y funcional facilita la integración en instalaciones eléctricas modernas, aportando comodidad y versatilidad al usuario final.

Con este lanzamiento, **MMConecta** reafirma su compromiso con el desarrollo de soluciones prácticas y adaptadas a la evolución tecnológica, apostando por productos que combinan diseño, funcionalidad y fiabilidad. El módulo cargador USB Tipo C se integra perfectamente en proyectos de obra nueva, reformas o actualizaciones de instalaciones, contribuyendo a espacios más conectados y preparados para el uso cotidiano.

El módulo cargador USB Tipo C 5V 2,1 A de **MMConecta** ya forma parte de su oferta de soluciones de conectividad, ofreciendo la posibilidad de incorporarse en cualquier de su gama de producto, y en acabado blanco o grafito.





LMTABOGADOS: defendemos tus derechos, protegemos tu patrimonio

En **LMTABOGADOS** (socio colaborador de **ASINEC**) estamos comprometidos con defender los derechos de nuestros clientes, en especial de los asociados de **ASINEC**. Os traemos las principales resoluciones y algunos de los éxitos obtenidos en el primer cuatrimestre del año 2026:

- LMTABOGADOS**, consigue la reducción sustancial de un Presupuesto emitido por UFD Distribución Electricidad, S.A. a un matrimonio con hijos pequeños, para un nuevo suministro, con incremento de potencia y sustitución de equipos de conexión obsoletos, presupuesto que se elevaba a la cantidad de 25.335,96 €. Gracias al equipo jurídico de LMTABOGADOS que los asesoró durante todo el procedimiento, se consiguió que únicamente tuviesen que abonar los derechos de extensión, por importe de 193,42 €.
- LMTABOGADOS** ha conseguido que la Consellería de Industria, de conformidad con el servicio técnico jurídico, desestime el Recurso de alzada presentado por UFD Distribución Electricidad, S.A., ratificando así una resolución favorable de la delegación de A Coruña, por la que el cliente no tendrá que abonar los 2.064,60 € que UFD le exigía en base al artículo 87 del RD 1955/2000, por una anomalía en la medida.
- Nuevamente en materia de energía, **LMTABOGADOS** hemos conseguido otra resolución favorable de la Consellería de Industria de A Coruña. En este caso se ha estimado parcialmente la reclamación presentada contra AHORRELUZ SERVICIOS

ONLINE, S.L. y UFD Distribución Electricidad, S.A. por lo que el cliente no tendrá que abonar la totalidad de lo reclamado, que ascendía a 15.853,24 € o 74.208 Kw, debiendo abonar únicamente 1.407 kWh menos la energía consumida durante el periodo de irregularidad.

- La sección civil de **LMTABOGADOS** ha conseguido una indemnización superior a 10.000 € por una caída en la acera sufrida por una de nuestras clientas que le había ocasionado una fractura de húmero. Afortunadamente no ha tenido que ser intervenida quirúrgicamente pero sí se ha sometido a tratamiento de rehabilitación. La sentencia declara la responsabilidad solidaria del Ayuntamiento de A Coruña y de la UTE de áreas peatonales correspondiente. Recordamos que es importante ejercer el derecho a reclamar en este tipo de incidentes.
- Nuestro departamento penal ha conseguido una rebaja sustancial de las penas solicitadas por el Ministerio Fiscal en dos delitos contra la seguridad vial, en este caso en la modalidad de conducción con permiso no vigente por pérdida total de puntos. Finalmente, ninguno de ellos tendrá que entrar en prisión, limitándose a realizar trabajos en beneficio de la comunidad, sin tener que abonar cantidad alguna por responsabilidad civil.

Podéis ver más vídeos de clientes satisfechos en: www.lmtabogados.com.

También podéis contactar con nosotros a través de la web: <https://reclamacionelectrica.com/>



Novelec incorpora nuevas soluciones fotovoltaicas de alta eficiencia y venta exclusiva

Grupo Novelec refuerza su apuesta por la energía solar fotovoltaica con nuevas soluciones de alta eficiencia basadas en la tecnología más avanzada del mercado. Esta ampliación de catálogo permite seguir ofreciendo a instaladores y profesionales productos fiables, innovadores y adaptados a las necesidades del sector actual.

Novelec Atlántico continúa impulsando la actividad de los profesionales del sector mediante soluciones avanzadas en electricidad, telecomunicaciones, climatización, fontanería, fluidos y energías renovables. Al combinar un equipo altamente especializado con un suministro ágil de productos de primera línea, el punto de venta de **Grupo Novelec** asegura que cada instalador cuente con el respaldo técnico y los materiales necesarios para garantizar el éxito de cualquier proyecto.

La incorporación en exclusiva para el grupo con la comercialización de

los nuevos paneles EcoLife S10 de LONGi, una solución fotovoltaica de última generación diseñada para ofrecer altos niveles de eficiencia, fiabilidad y rendimiento sostenido en el tiempo. Esta exclusividad refuerza la estrategia de la compañía de proporcionar al instalador tecnologías diferenciales y soluciones innovadoras adaptadas a las nuevas demandas del sector energético.

Además de su propuesta en fotovoltaica, **Novelec Atlántico** mantiene un amplio inventario de materiales que cubre todas las áreas de especialización de la compañía, convirtiéndola en un aliado de confianza para los profesionales del sector. Su servicio 360° permite realizar pedidos telemáticamente y recogerlos sin colas ni esperas, así como gestionar pedidos online, desde cualquier lugar y en cualquier momento. Este enfoque integral respalda cada instalación con innovación, calidad y soporte técnico, asegurando la solución más adecuada para cada proyecto.





OPTIMUS consolida su liderazgo en infraestructuras críticas con el despliegue del sistema OPTIMAX3 en la red de Adif

OPTIMUS, referente en sistemas de comunicación y seguridad, anuncia el éxito operativo de su plataforma **OPTIMAX3** en la red de infraestructuras de Adif. Este despliegue representa uno de los hitos de ingeniería más significativos en el sector ferroviario español, permitiendo la coordinación de la megafonía y la comunicación crítica de cientos de estaciones.

El reto de la gestión centralizada

Adif gestiona un parque de estaciones de enorme diversidad que requiere autonomía local sin sacrificar la supervisión centralizada. La solución de **OPTIMUS** articula esta complejidad desde el Centro Neurálgico de Estaciones (CNE) en Valdebebas, Madrid. La arquitectura de **OPTIMAX3** permite una gestión en cascada en tres niveles: control global en Valdebebas, supervisión en seis subcentros territoriales y operatividad individual en cada estación.

Esta estructura garantiza que, incluso ante una eventual pérdida de conectividad global, cada nodo mantenga su funcionalidad local, asegurando la continuidad del servicio y la seguridad de los pasajeros.

Matriz UMX-03: Gestión de comunicaciones críticas y redundancia IP

En el corazón de la plataforma se encuentra la matriz digital UMX-03. Su diseño contempla la integración directa con sistemas de alarma de incendios mediante tres contactos de entrada supervisados y salidas de relé de fallo de seguridad. La memoria interna de 32 GB asegura la disponibilidad de mensajes críticos incluso ante fallos de red.

Flexibilidad en la distribución y potencia integrada

Para instalaciones donde se requiere aprovechar etapas analógicas existentes o distribuir audio en puntos remotos, las interfaces IF-822ETH e IF-804ETH transforman sistemas convencionales en nodos IP con almacenamiento interno de 16 GB.

Su capacidad de sustitución en cliente permite realizar labores de mantenimiento sin interrumpir el servicio ferroviario, una característica esencial en infraestructuras de alta disponibilidad.

Más allá del sector ferroviario

OPTIMAX3 es una arquitectura diseñada para adaptarse a los flujos de trabajo más exigentes. Aunque el proyecto de Adif es uno de los casos de uso más emblemáticos, la versatilidad de la plataforma la hace idónea para complejos industriales, infraestructuras portuarias o campus corporativos.

Preparados para el futuro

Desde el departamento de Innovación de **OPTIMUS**, se subraya el peso de la normativa en el ADN del sistema: "Nuestra visión en I+D ha sido siempre anticiparnos a los retos de la infraestructura crítica. **OPTIMAX3** ha sido concebido desde su origen para alinearse con la normativa EN 54, integrando ya las funciones de supervisión, redundancia y gestión de emergencias necesarias. Con este despliegue, **OPTIMUS** reafirma su compromiso con la excelencia operativa y su capacidad para ofrecer soluciones a medida en los entornos más críticos y complejos del mercado global.

www.optimusaudio.com
marketing@optimus.es



Simon ilumina la Sala 45 de ARCO Madrid 2026 e integra su nueva serie Simon 360

La nueva serie de mecanismos de buta en el espacio diseñado por Devesa & Ajenjo X Casa Decor.

ARCO Madrid reunió en 2026 arte, arquitectura y diseño en un mismo recorrido. En esta edición, el estudio Devesa & Ajenjo X Casa Decor ha sido el encargado de diseñar la Sala 45. El proyecto contó con la colaboración de distintas firmas que aportaron soluciones para construir la atmósfera del espacio, entre ellas **Simon**, Neolith, CR Class, APE Grupo, Rols, Guguiarte, Ecoclay, KA International, Antigüedades Marsol, Unika Living y Aromas del Campo.

En este contexto de alta exigencia proyectual, **Simon**, compañía líder en material eléctrico y referente en diseño de iluminación, sistemas de control y conectividad, ha participado como empresa colaboradora integrando en el proyecto su nueva serie **Simon 360**, aportando además la iluminación integral del espacio. La Sala 45 se convierte así en el primer entorno de interiorismo donde la serie S360 se aplica tras su lanzamiento.

Concebida como un oasis dentro del recorrido ferial, la sala articula distintos ámbitos de pausa y encuentro. En este escenario, la iluminación desarrollada por **Simon** no se limita a resolver técnicamente el espacio, sino que construye escenas. A través de una luz envolvente y matizada, se subrayan las texturas de la arcilla, las vetas del banco escultórico central de Neolith y las capas textiles que estructuran el ambiente, reforzando la sensación de refugio y calma que define el concepto KASBAH. La luz acompaña el recorrido y modula la expe-

riencia, generando zonas más íntimas y otras abiertas al intercambio.

En coherencia con la materialidad cálida y natural del proyecto, la serie **Simon 360** se integró en acabado mate arena, una elección que dialoga con los tonos terracota y beige del espacio, favoreciendo la continuidad visual de las superficies y una lectura limpia y ordenada del conjunto.

Presentada recientemente al mercado, **Simon 360** supone una reafirmación contemporánea de la histórica serie **Simon 36**, conceptualizada en 1965 y comercializada en 1971. Incorpora un diseño actual, una ingeniería optimizada que agiliza los tiempos de instalación y un enfoque alineado con los principios de la economía circular. La serie se caracteriza por su tecla de gran formato con accionamiento pulsante, que permite mantener todas las teclas alineadas en cualquier configuración.

Disponibles en acabados mate blanco, arena y negro, con un tacto suave que evita reflejos y reduce la aparición de manchas, **Simon 360** recupera la urea como material principal por su alta resistencia, integrando el color de forma intrínseca para garantizar mayor durabilidad.

Además, la serie **Simon 360** ha sido reconocida con nivel de Oro en la categoría de Circularidad de Producto Cradle to Cradle V4.1, convirtiéndola a **Simon** en la primera empresa del sector en alcanzar este nivel. La certificación avala un enfoque integral que abarca todo el ciclo de vida del producto y refuerza su idoneidad en proyectos que incorporan criterios avanzados de sostenibilidad.





Saltoki refuerza su servicio al profesional en Galicia con la apertura en Santiago de su quinto centro

Saltoki ha inaugurado esta semana un nuevo centro en Santiago de Compostela con el que busca seguir fortaleciendo el servicio que ofrece a los clientes profesionales de Galicia, donde ya dispone de 5 centros.

Ubicado en el Polígono Industrial del Tambre, ofrece un amplio stock en distintas áreas como **fontanería, climatización, electricidad, iluminación, fotovoltaica o movilidad eléctrica**. El establecimiento contará con un horario ininterrumpido de lunes a viernes de 7:30 a 19:30 h y los sábados de 8:00 a 13:00 h para facilitar el trabajo diario de los instaladores de Santiago y comarca.

El nuevo centro opera con el tradicional **modelo de autoservicio asistido** implantado por Saltoki en sus puntos de venta y que permite al profesional seleccionar directamente el material que necesita para agilizar el proceso de compra o solicitar apoyo al equipo de tienda.

El punto de venta también pondrá a disposición de sus clientes un amplio aparcamiento junto al establecimiento para facilitar una carga ágil y cómoda. Además, cuenta con una ubicación estratégica con rápidos accesos desde las principales vías de Santiago.

Asimismo, ofrece un servicio de entrega de materiales en obra o almacén, con reparto diario en Santiago y en la zona en menos de 24 horas. También es posible la recogida directa en el punto de venta.

Todos los servicios a disposición del instalador

De esta manera, este nuevo centro incorpora todos los servicios que distinguen el modelo **Saltoki**. El instalador de Santiago dispondrá de un equipo de comerciales e ingenieros con alta cualificación, preparados para ofrecer orientación técnica especializada y acompañamiento en cualquier fase de su proyecto.

La compañía mantiene igualmente su apuesta por soluciones de máxima eficiencia energética y facilita asesoramiento para el acceso a las ayudas y subvenciones públicas vigentes en Galicia.

De la misma forma, **Saltoki** ofrece a sus clientes profesionales su plataforma online de gestión de pedidos, que permite realizar compras de manera rápida y autónoma, así como la oferta formativa de la Fundación **Saltoki**, cuyo propósito es contribuir a la adecuada acreditación y actualización de los profesionales del sector.

Con esta apertura, **Saltoki** reafirma su compromiso con el instalador compostelano, apostando por un modelo de servicio basado en la cercanía, la especialización técnica y la disponibilidad inmediata de producto.

El punto de venta en Santiago se incorpora a los cuatro que el **Grupo Saltoki** ya tiene en Galicia, en A Coruña, Vigo, Ourense y Monforte de Lemos.



Nuevo Kubik System de BLUELed by Solmad

SOLMAD, empresa referente en la distribución de material eléctrico con 30 años de trayectoria, presenta el nuevo **Kubik System de BLUELed by SOLMAD**, un ecosistema avanzado de iluminación lineal y modular. Esta solución de ingeniería lumínica ha sido concebida para transformar los proyectos de iluminación técnica, ofreciendo a los instaladores una herramienta de precisión que combina un alto rendimiento fotométrico con una flexibilidad estructural sin precedentes en el mercado profesional.

El núcleo de **BLUELed by SOLMAD** radica en su modularidad sin límites, basada en un sólido sistema de perfiles y barras de aluminio extruido de alta calidad. Mediante una gama completa de conectores mecánicos y eléctricos en formatos I, L, T, X, Y y estructuras 4D, el diseñador puede configurar geometrías minimalistas continuas o complejas esculturas lumínicas. Cada unión está mecanizada con tolerancia cero, garantizando una continuidad estética y estructural impecable que se integra con total discreción en pasillos, oficinas, proyectos de retail y entornos arquitectónicos de vanguardia.

La verdadera revolución técnica de **Kubik System** se encuentra en su sofisticada capacidad de articulación y en su sistema de conexión rápida. Los módulos integran un conector giratorio con capacidad de rotación de 360° y un eje de giro de 200° en plano horizontal. Esto permite una orientación milimétrica del flujo luminoso in situ con

un sistema de bloqueo de ángulo que asegura la inmutabilidad de la escena. Además, el acoplamiento mecánico y eléctrico se realiza mediante un intuitivo mecanismo de rotación e inserción, optimizando drásticamente los tiempos de montaje y minimizando los costes de mano de obra en la ejecución del proyecto.

Operando a un voltaje seguro de 24V, el sistema destaca por un control lumínico excepcional, garantizando la máxima fidelidad cromática y un elevado confort visual libre de deslumbramientos. Con los Drivers adecuados, las luminarias admiten diferentes protocolos de control y regulación. **SOLMAD** distribuye diferentes tipologías de ópticas intercambiables para cubrir cualquier requerimiento técnico: la Barra Optik con un haz concentrado de 36° para iluminación de acento, la Barra Opal (120D/360D) para una difusión ambiental homogénea y la Barra Stick, diseñada específicamente para el bañado uniforme de paramentos verticales.

Con potencias que oscilan entre 6W y 30W en temperaturas de color de 3000K y 4000K (IP20), la gama ofrece una fiabilidad total respaldada por una garantía profesional de 5 años. Con este lanzamiento, **SOLMAD** y su marca **BLUELed by SOLMAD** consolidan su posición en la vanguardia tecnológica, aportando a los miembros de la asociación un sistema revolucionario de alta gama que redefine la eficiencia, el montaje y las prestaciones ópticas en la iluminación arquitectónica.





Sonepar España celebrará su primer evento nacional con clientes en el Estadio Metropolitano de Madrid

Sonepar España reunirá en el Estadio Metropolitano de Madrid a fabricantes líderes, profesionales y expertos del sector eléctrico e industrial en el evento que celebrará durante los días 6, 7 y 8 de octubre de 2026. Bajo el lema «**Sonepar PowerON**», será un punto de encuentro referente a nivel nacional para la innovación, el conocimiento, la colaboración y el desarrollo de negocio.

Mientras la sociedad avanza hacia un mundo electrificado, conectado y sostenible, este evento nace con el objetivo de ayudar a los profesionales a entender cómo está evolucionando el sector y qué oportunidades marcarán el futuro de la energía, las instalaciones, la industria, los data centers, la climatización o la digitalización.

«El evento será una experiencia que aporte valor a los asistentes, un espacio donde descubrir tendencias, conocer nuevas tecnologías, actualizarse en aspectos clave como normativa y sostenibilidad, además de encontrar inspiración y diferentes recursos para desarrollar proyectos más eficientes e innovadores», ha detallado **Bárbara García Florén**, Presidenta de Sonepar Ibérica.

«**Sonepar PowerON** será un ecosistema de partners líderes que presentarán, junto a Sonepar, soluciones completas para abordar los retos del mercado», ha indicado Bárbara García Florén. En este sentido, el encuentro contará con diferentes talleres especializados, actividades, conferencias, demostraciones prácticas, casos de uso y mesas redondas.

«El evento servirá para mostrar la propuesta omnicanal de Sonepar, así como las soluciones integrales y servicios que ponemos al alcance de nuestros clientes para acompañarlos en todas las fases de sus proyectos; desde el suministro y la logística, hasta el asesoramiento técnico, la formación, la digitalización o la eficiencia energética», ha apuntado **Alberto Martínez**, VP Marketing y Desarrollo de Negocio de Sonepar España.

Sonepar PowerON también pondrá el foco en las personas y el talento como motor clave de transformación del sector, impulsando un entorno para intercambio de conocimiento, el desarrollo profesional y la creación de sinergias.



Temper refuerza su apoyo al instalador profesional ante el crecimiento del autoconsumo fotovoltaico

Como fabricantes de soluciones para el sector eléctrico, seguimos apostando por herramientas y productos que faciliten el trabajo diario del profesional en instalaciones fotovoltaicas.

Con la llegada de los meses de mayor rendimiento solar, el sector fotovoltaico vuelve a situarse en el centro de la actualidad energética. El crecimiento del autoconsumo, la necesidad de optimizar las instalaciones y la búsqueda de soluciones cada vez más eficientes hacen que el papel del instalador profesional sea fundamental para garantizar proyectos seguros, adaptados y preparados para las necesidades reales de cada cliente.

En este contexto, desde **Temper** reforzamos nuestro compromiso con el instalador profesional poniendo a su disposición soluciones específicas para el sector fotovoltaico, orientadas a facilitar su trabajo diario, agilizar la selección de productos y aportar mayor seguridad en cada proyecto.

Somos fabricantes de soluciones para el sector eléctrico y trabajamos para ofrecer productos fiables, prácticos y adaptados a las necesidades reales del mercado. A través de nuestras diferentes líneas de producto, acompañamos al profesional en proyectos de autoconsumo, protección y optimización energética, aportando soluciones que responden a los nuevos retos del sector.

Entre nuestras iniciativas destaca la nueva **app de selección de cuadros de protección para fotovoltaica** de **Temper**, una herramienta

online sencilla e intuitiva que permite introducir las características principales de la instalación y avanzar paso a paso hasta obtener una propuesta de equipo adaptada a las necesidades del proyecto.

A través de esta aplicación, el instalador puede seleccionar para qué necesita la envolvente (Alterna o continua) y recibir una orientación guiada hacia las diferentes soluciones disponibles, facilitando así la toma de decisiones y reduciendo el tiempo dedicado a la búsqueda de producto, basándose en el tipo de fusible o sobretensiones a utilizar o bien un interruptor magnetotérmico.

Nuestro objetivo es facilitar el trabajo del profesional, ofreciéndole herramientas claras, soluciones adaptadas y un acompañamiento técnico que le permita afrontar cada instalación con mayor seguridad, eficiencia y confianza.

El autoconsumo fotovoltaico continúa consolidándose como una de las principales vías para avanzar hacia un modelo energético más eficiente y sostenible. En este escenario, desde **Temper** mantenemos nuestra apuesta por la innovación, el desarrollo de soluciones especializadas y el apoyo constante a los profesionales del sector eléctrico.

Con esta iniciativa, reafirmamos nuestro compromiso con el instalador profesional, ofreciendo recursos que permiten simplificar procesos, mejorar la selección de equipos y contribuir al desarrollo de instalaciones fotovoltaicas más seguras y eficientes.



Frases para a reflexión

Nadie destruye lo que no conoce.

Quien piensa como un águila no puede esperar ser entendido por quien vive en una jaula.

Cuando estás en tu propio camino, hay menos tráfico.

Si no tomas riesgos, nada va a cambiar.

Sigue diciendo «buenos días» aunque no te contesten; el día bueno es el tuyo.

No cambies tu esencia para obtener aprobación.

La comodidad es enemiga del crecimiento. Incomódate.

A todo lo que te reste paz, súmale distancia.

Recuerda: todo parece ir mal antes de que todo vaya bien.

Quienes ayudan a otros a brillar lo han entendido todo.

Si no puedes, te ayudo; si no sabes, te enseño. Pero si no quieres, no hay nada que pueda hacer por ti.

La vida no se rebobina, así que disfruta cada momento.

Querer controlar todo lo que sucede es una excelente forma de sufrir.

Demasiada atención hace que el burro se crea león.

La gota que derrama el vaso no es el enojo; es el cansancio.

Rincón para o humor

«O Lecer de Isolino» Publicado en *La Voz de Galicia* por Xaquín Marín



Guía de servicios



ASESORÍA TÉCNICA

- Asesoramiento en la interpretación de los distintos Reglamentos y Normativa del sector.
- Asesoramiento sobre cuestiones relacionadas con las Compañías Suministradoras y las Administraciones Públicas.



ASESORÍA JURÍDICA

Asesoría jurídica general que incluye la consulta personal en el despacho de los asesores o la consulta telefónica, así como la confección de escritos relacionados con los temas consultados.



TRAMITACIONES

- Tramitación de expedientes de BT, AT y Telecomunicaciones.
- Asesoramiento para la tramitación telemática de instalaciones de Electricidad y Telecomunicaciones.
- Tramitación de alta y modificación de empresas instaladoras BT, AT y Telecomunicaciones.
- Apoyo y asesoramiento para el registro en el REA y firma electrónica.
- Tramitación de la Tarjeta del Metal.



PROGRAMA INFORMÁTICO CONFECCIÓN DE M.T.D. y C.I.E.'s

Programa informático **FEGA-PC**, una herramienta útil, sencilla y de fácil manejo, que permite la confección rápida de M.T.D.'s y C.I.E.'s.



BOLSA DE TRABAJO



SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL

Póliza colectiva de seguro de Responsabilidad Civil, R.C. Patronal, y R.C. Cruzada.

ACTIVIDADES PRINCIPALES QUE CUBRE LA PÓLIZA: instalaciones, reparaciones y montajes eléctricos en general tanto de baja como de alta tensión, así como de telecomunicaciones.

ACTIVIDADES ADICIONALES QUE CUBRE LA PÓLIZA: instalaciones, reparaciones y mantenimiento de sistemas de protección contra incendios, instalaciones térmicas, fontanería, calefacción, climatización, frigoríficas, recipientes a presión.

COBERTURAS:

- R.C.: 3.000.000 €.
- R.C. Patronal: 3.000.000 € - 1.000.000 €/víctima.
- Franquicia: 300 € General / 1.500 € Técnicos.



ACTIVIDADES DE FORMACIÓN

Actividades sin coste alguno para los asociados:

- Cursos de reciclaje profesional para la formación permanente.
- Cursos de gestión empresarial.
- Charla y cursillos sobre temas técnicos de interés profesional.



SERVICIO DE TRAMITACIÓN DE EXPEDIENTES CON LA DISTRIBUIDORA

Servicio de gestión de expedientes. **ASINEC** se encarga de la apertura del expediente, de la resolución de problemas, del seguimiento durante todo el proceso, de revisar los estudios técnico-económicos, y de preparar y adjuntar la documentación necesaria hasta cerrarlo y obtener el CUPS para poder realizar la contratación.



INFORMACIÓN GENERAL AL ASOCIADO

Mediante circulares, correos electrónico y otros medios se informa a los asociados de todas las novedades que pueden afectar al ejercicio de la profesión, con especial incidencia en la normativa técnica; cambios en los procedimientos administrativos, tramitaciones, subvenciones y registros; disposiciones en materia de PRL; Convenio Colectivo; normas y otras novedades que afectan a las compañías suministradoras, realización de jornadas, etc.



CONVENIOS DE COLABORACIÓN

El asociado puede beneficiarse de numerosos convenios establecidos a nivel nacional o provincial, o que son suscritos por asociaciones empresariales a la que pertenece la asociación.



PARTICIPACIÓN EN OTRAS ORGANIZACIONES

Nuestros asociados, a través de ASINEC, son miembros de las siguientes organizaciones profesionales y empresariales:

- FEGASINEL, Fenie, C.E.C., C.E.G., C.E.O.E., C.E.I., etc.



PÁGINA WEB

En la página Web de ASINEC podrá consultar toda la información actualizada referente a normativa, legislación, eventos, listado de asociados, noticias, hemeroteca, revistas cursos, eventos, enlaces de interés, etc.

Además el asociado podrá acceder al área interna, donde tendrá toda la información remitida por ASINEC (circulares, e-mails, convenios, etc).

Un compromiso - el conocimiento
Un reto - la eficiencia

Nuestro objetivo

MEJORAR DÍA A DÍA
Aportando valor al profesional



Aniversario

METALUX
GALICIA

DELEGACIÓN A CORUÑA

Pol. POCOMACO Quinta Avda. 52 · E11 E12
15190 A CORUÑA
Telf.: +34 981 295 355

DELEGACIÓN DE VIGO

Camiño da Raposeira nº 16 Sárdoma
36214 VIGO (Pontevedra)
Telf. +34 986 260 626

DELEGACIÓN DE FERROL

Os Ceramistas (Pol. Ind. Río do Pozo), 110 - 111 bajo
15573, Narón (A Coruña)
Telf.: +34 981 330 035

DELEGACIÓN LUGO

Parque Empresarial de Foz. Parcelas 38-39 Fazouro
27789. Foz (Lugo)

metalux.es